



COGANCEVATTE®

COOPERATIVA DE GANADEROS DEL CENTRO Y NORTE DEL VALLE DEL CAUCA

Año 23 No. 103 Tuluá, Diciembre de 2018 ISSN 2462-8875



Porcilis[®]

PCV M Hyo

EL TIEMPO ESTÁ DE TU LADO



EFECTIVIDAD Y AHORRO DE TIEMPO

De eso se trata Porcilis PCV M Hyo.
Una sola dosis para doble protección
CONTRA PCV2 Y M HYO

Sí. Es así de fácil.

 **MSD**
Salud Animal

CONTENIDO

- 2. Editorial**
XXXVI Congreso Nacional de Ganaderos.
- 5. Notas Ganaderas**
- Sensible Fallecimiento de T. Zaninovich
- Exitosa Mañana Ganadera en Hda. Vista Hermosa
- Curso La Vaca Eficiente.
- Conversatorios Ganaderos a Paso Firme..!
- Se adelanta Programa de Asistencia Técnica y Monitoreo de Hatos Ganaderos.
- 14. Actualidad Ganadera**
El Fantasma de la Encefalitis Espongiforme Bovina o Mal de Las Vacas Locas Reaparece.
- 16. Homenaje**
José Mario Gómez: "Para mí La Ganadería es un Deporte".
- 24. Entrevista**
"Gravar la Carne con IVA es un Absurdo"
María del Carmen Otero González.
- 29. Ciencia y Tecnología**
Cadena de Infección, Cadena de Prevención.
- 31. Reportaje**
Lusitania: Modelo Ecoganadero en Clima Frío.
- 38. Cogancevalle Pets**
Un Fantástico Festival de Halloween, Canino y Felino en las Sedes de Cogancevalle.

Año 23 No. 101 / Junio de 2018 / ISSN 2462 - 8875
Órgano Interno de información de la Cooperativa de Ganaderos del Centro y Norte del Valle del Cauca

Producido por el Comité de Elaboración
Juan Fernando Escobar Cardona
Mauricio Serrano Ramírez

Carrera 23 No. 29-28
PBX FAX: (092) 224 3132 - A.A. 8021
gerencia@cogancevalle.com
Tuluá - Valle del Cauca - Colombia

DIRECTOR
Leidy D. Hincapié B.

PORTADA
Pablo Felipe Echeverri Lopez

COLABORAN EN ESTA EDICIÓN
Eduardo Fano, MVZ, MSc, PhD.
Stephanny Betancurt

DISEÑO, PRE-PRENSA DIGITAL
Carlos Andrés Usman Gálvez

IMPRESIÓN
Grafiartes Ltda. - Tuluá

REDACCIÓN, EDICIÓN Y FOTOGRAFÍAS
Cs. Walter Mondragón López
MVZ. Pablo Felipe Echeverri López

CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN PRINCIPALES:
Inversiones Santa Ana Ltda. Repr. legal Julio César Salazar L.
Juan Fernando Escobar Cardona
Alfonso Lotero Olaya
Jorge Vásquez Mottoa
Harold Abadía Campo
Jesús David Velásquez García

SUPLENTES:
Hacienda Lucerna S.A.S. repr. legal Juan Manuel Durán C.
Danilo Varela y Cía. S en CS repr. legal Danilo Varela A.
Julio César Botero Villegas
Ariel Gutiérrez Obando
Serrano Ramírez y Cía. S en CS rpte. legal Mauricio Serrano R.
Asoganol repr. legal Luisa Fernanda Rubiano M.
Javier Naranjo Naranjo

JUNTA DE VIGILANCIA PRINCIPALES:
Walter Oswaldo Rojas Gutiérrez,
Martín Fernando Marín Arboleda,
Rodrigo Alvarado Lozano

SUPLENTES:
Javier Espinal Calle
Marcos José Tawill Gómez

REVISORA FISCAL
Luz Elena Pérez Ospina

GERENTE
Leidy D. Hincapié B.



XXXVI CONGRESO NACIONAL DE GANADEROS



36 CONGRESO NACIONAL DE
GANADEROS
Fedegán... ¡Siempre!



FEDEGAN
FEDERACIÓN COLOMBIANA DE GANADEROS

Por: Leidy Diana Hincapié B.
Gerente Cogancevalle

Cogancevalle como afiliado a Fedegan y perteneciente de su Junta Directiva, asiste como delegado al XXXVI Congreso Nacional de Ganaderos el pasado 22 y 23 de noviembre, evento del que se resalta su organización, convocatoria y desarrollo del mismo, el cual, contó en la sesión de instalación el día 22 de noviembre con las intervenciones del Ministro de Defensa Dr. Guillermo Botero Nieto en la que mostró su trabajo en seguridad guiado a generar condiciones óptimas en la zona rural y urbana; y el Ministro de Agricultura Dr. Andrés Valencia Pinzón quien invitó a Fedegan y a los ganaderos al consenso, al trabajo mancomunado por el sector y a eliminar las diferencias entre gobierno y gremio, además de presentar su plan de trabajo en el que se resalta el compromiso de liderar la recuperación del status sanitario del País como

libre de Aftosa con vacunación, el desarrollo de diplomacia con otros países para incrementar la oferta exportadora de productos del sector ganadero, la reestructuración del ICA buscando la recuperación del prestigio y el reposicionamiento como el ente de control sanitario del país, el establecimiento de mesas técnicas para brucelosis y tuberculosis para disminuir presencia de enfermedades y el aumento de puestos de control en la zona fronteriza con Venezuela.

Por último, intervino la Ministra de Transporte Dra. Ángela María Orozco, cuyo foco está centrado en la conectividad del País, la que se priorizará de acuerdo a corredores productivos, buscando facilitar la movilización de productos y subproductos a los centros de acopio, además del mantenimiento de vías terciarias actuales, programas que se desarrollará gracias a la integración entre entes territoriales, gremios y sector privado.





En esta sesión de instalación, Fedegan condecoró a una serie de distinguidos ganaderos, en la que fue condecorado el asociado de la Cooperativa Dr. Julio Cesar Ocampo por el Mérito Ganadero, en la que se resalta su aporte al sector realizado a través de su experiencia.

Felicitaciones Dr. Julio Cesar Ocampo por tan importante reconocimiento.

El día 23 de noviembre, la agenda se desarrolló en tres paneles:

Panel 1. Producción ganadera eficiente y rentable moderado por la Viceministra de Asuntos Agropecuarios Dra. Marcela Ureña Gómez, en el que se enfatizó en la importancia de incrementar la inclusión financiera para que el campesino dé el salto a empresario agropecuario, permitiendo la modernización de la actividad ganadera y buscando que los créditos sean dirigidos a la transformación de productos, mejoramiento de pastos, genética y maquinaria.

Al medio día, intervino el Presidente de la República Dr. Iván Duque Márquez, intervención que abrió con la frase “vengo a reivindicarme con el gremio, es hora de volver a mirar al campo” y seguidamente realizó la

presentación de plan de trabajo enfocado en: Avanzar en la capacidad exportadora del país; el fortalecimiento del programa de Ganadería Colombiana Sostenible que permite producir conservando y conservar produciendo mediante proyectos de Sistemas Silvopastoriles, e imprimir este sello a los productos para generar valor; sobre la ley de abigeato, con la aprobación de la Cámara de Representantes ya surtida y una vez pase la aprobación del Senado, el Presidente confirmó su apoyo a la misma, pero pidió el compromiso de los ganaderos contra el contrabando; la posibilidad de regresar el ciclo de vacunación a Fedegan; invitó a los ganaderos a invertir en el campo a través de las líneas de crédito y a la formalización de la actividad, además de la búsqueda de alternativas para el incremento del consumo de leche y cerró agradeciendo el trabajo del ganadero por el país.



FUENTE: EL ESPECTADOR.COM

Panel 2. Territorios ganaderos sostenibles moderado por el Dr. Enrique Murgueitio, Director Ejecutivo de la Fundación CIPAV y con la presencia del Ministro de Ambiente y Desarrollo Sostenible Dr. Ricardo José Lozano Picón en el que se especificó la disponibilidad de recursos para proyectos de Ganadería Sostenible y conservación de bosques, además del apoyo en la estructura de los mismos, los cuales deben ser desarrollados a través de agremiaciones que tengan como mínimo 100 asociados y cuya institución debe realizar un aporte de aproximadamente el 40% del valor del proyecto dentro de la que se puede contribuir una parte con mano de obra.

Panel 3. Agenda exportadora ganadera moderado por el Dr. Augusto Beltrán Segre, Secretario Técnico Fondo de Estabilización de Precios y con la presencia del Ministro de Comercio, Industria y Turismo Dr. José Manuel Restrepo Abondano y la Gerente General del Instituto Colombiano Agropecuario – ICA Dra. Deyanira Barrero León entre otros, donde se presentó el plan de trabajo para la recuperación del status del país libre de aftosa con vacunación, lo que generará posiblemente un nuevo ciclo de vacunación en los meses de enero y febrero en las zonas donde se presentaron los brotes, la importancia de la

lucha contra el contrabando, la reactivación del trabajo en trazabilidad y el plan para el fortalecimiento del ICA. El representante del INVIMA asistente, enfatizó en el reto que tienen de lograr la implementación del Decreto 1500 de 2007 para hacer que las plantas de beneficio logren el 100% de las condiciones sanitarias exigidas para exportación, ya que tan solo el 58% de las plantas de beneficio del país cumplen con los requisitos.

Sin duda, un evento gremial de importancia nacional, que nos permite conocer de primera mano los planes de trabajo en pro del sector y fomentar el trabajo por el mismo.



FUENTE: CONTEXTO GANADERO.COM

FUENTE: DIARIODELCAUCA.COM.CO



SENTIDA PERDIDA



El sábado 24 de noviembre, en horas de la noche, frisando sus setenta años, murió víctima de un derrame cerebral el Contador Público egresado de la Uceva y productor ganadero bugalagrandeño, Tomislav Zaninovich, persona muy allegada a esta entidad desde sus orígenes, y de la cual fue uno de sus asociados fundadores, de la misma manera que participó como miembro activo de su Consejo de Administración. Hijo de Simeón Zaninovich y Elvira Marulanda; su padre, comerciante y ganadero quien emigró de Croacia en el pasado siglo, habiéndose instalado en Bugalagrande donde fundó la Hacienda “El Salado”.

De este hogar nacieron en su orden: Sime (EPD), odontólogo y ganadero; Vladimir, médico neurólogo, Tomislav y Périza Zaninovich, casada con el médico Carlos Egas. Tomis, como cariñosamente le llamaban sus amigos fue, según lo expresa Antun Zaninovich Linci: “Era el más Zaninovich de todos,

calmado, centrado, sencillo y tierno, el más parecido al tío Simeón”. En Bugalagrande, su solar nativo, Tomis fungió de Concejal y hasta alcanzó a sonar para alcalde, de la misma manera que fue teniente honorario del Cuerpo de bomberos, y eterno tesorero, lo mismo que hubo de presidir el Club de Leones de la localidad.

Era una persona muy popular en su pueblo y un productor lechero enamorado de la raza Holstein, sin embargo, por motivos personales, había alquilado La Elvira, su finca, a su sobrino Carlos Mauricio Egas. Se casó en primeras nupcias, con Gloria Escobar, hogar del cual nacerían Kaicza, Alex, y Yessika. Y en segundas, con Yadira Ruiz, unión de la cual nació Milicza. Vayan a sus familiares, amigos y allegados nuestros sentimientos de solidaridad, en nombre de Cogancevalle, en esta hora de dolor, extensivo a su primo Ante, y sus sobrinos.

EXITOSA MAÑANA GANADERA EN LA HACIENDA VISTA HERMOSA



Cuarenta y seis personas entre las cuales se contaron ganaderos, técnicos y trabajadores del campo pecuario, asistieron a la Primera Mañana Ganadera en la sede de Cartago, evento de capacitación efectuado en la Hacienda Vista Hermosa, el cual tuvo lugar el viernes 14 de septiembre.

En la Mañana Ganadera de Cartago, concurren tres conferencistas de la más alta calidad, vinculados a empresas agropecuarias cuyos productos se complementan mutuamente, lo que permite a los productores tener una visión integrada de los contenidos presentados en las distintas exposiciones realizadas.

Luego de una breve presentación del nuevo modelo de capacitación a desarrollarse por primera vez en Cartago, la nueva Mañana Ganadera se inició con la charla titulada:

“Control de Costos Mediante la Eficiencia Productiva en Ganadería Bovina” dictada por el Médico Veterinario venezolano, adscrito a Zoetis Juan Carlos Álvarez, orientada en esencia a gestión de los recursos en el hato, implementando estrategias competitivas como la planificación de gastos y finanzas y control de costos eficiente.

Seguidamente, tomó la palabra el Administrador de Empresas Agropecuarias y líder Técnico de Potreros de Invesa S.A., Fernando Gómez, quien disertó sobre el “Control de Malezas” articulado al interés de mejorar la rentabilidad ganadera.

Finalmente, se realizó una exposición muy completa acerca de cómo debe realizarse la manipulación del Semen Congelado y el manejo de los catálogos para la selección del mismo, por parte del M.V.Z. Juan Esteban



Sánchez, egresado de la Universidad de Caldas, perteneciente a staff técnico de la empresa Select Sires que provee material genético de toros de distintas razas bovinas.

La nueva metodología pedagógica al integrar acciones de capacitación impulsadas por el gremio ganadero local (Cogancevalle) que convoca y apoya la logística, a la par que coordina los eventos, en conjunción con distintas empresas agropecuarias afines, constituye un modelo que en su diversa constitución permite concentrar los esfuerzos empresariales en función de la promoción del conocimiento y la transferencia de tecnología a los productores pecuarios, a la vez, que su agenda se hace atractiva para estos, pues en una sola jornada pueden adquirir herramientas tecnológicas y conceptos que le sirven al mejoramiento de la competitividad, productividad y sostenibilidad de sus hatos, según lo advirtió la gerente de la Cooperativa, Leidy Diana Hincapié Bermúdez.

Entre las particularidades de su misión gremial Cogancevalle contempla la interacción entre

los distintos actores de la cadena productiva bovina, en función del mejoramiento de las condiciones de la producción, dentro del propósito de servir al desarrollo ganadero vallecaucano; como lo dijera el Coordinador del Departamento Técnico de Cogancevalle, Pablo Felipe Echeverry, al concluir que la capacitación celebrada bajo la denominación de: Mañana Ganadera, en la Hacienda Vista Hermosa de Cartago, a cuyos propietarios envió de paso su muestra de gratitud en nombre de la Cooperativa:

“Esta nueva reunión de capacitación, dentro de la modalidad de Mañana Ganadera, se descentralizó pues antes se han llevado a cabo otras en el centro del Valle del Cauca, y esperamos seguir desarrollando Mañanas Ganaderas en distintos lugares de la geografía ganadera valluna, dado que por su calidad y pertinencia en términos de sus contenidos, resultan de gran interés para todos los productores ganaderos, trabajadores y técnicos del hato ganadero de la región”.



LA VACA EFICIENTE, UN EXCELENTE CURSO DESARROLLADO EN TULUÁ



Con el fin de dar herramientas a los ganaderos para que sus fincas se vuelvan más eficientes y sepan aprovechar mejor sus recursos, Cogancevalle con el apoyo de Fedegan, desarrollaron el curso La Vaca Eficiente como base para la rentabilidad de la empresa ganadera, dentro de la modalidad de cursos cortos de la escuela de formación ganadera de Fedegan.

Bajo la tutoría del Doctor Oscar Ospina, se llevaron tres arduos días de capacitación en los cuales se dio un intercambio de conocimiento que junto con un estudio de caso, llevó a que tanto técnicos como propietarios desarrollaran un plan estratégico de sus unidades productivas con su respectivo plan de mejoramiento y metas.

Según dijo Esperanza Polania, coordinadora de la Escuela de Formación Ganadera de Fedegan: “No le prometemos al ganadero que va a tener más ganancias por ventas de leche vía precio, pero sí, un margen de ganancia

mayor mediante la reducción de costos de la empresa”.

Un importante tema abordado fue el análisis con drones de algoritmos de última tecnología que permiten entre otras cosas realizar análisis bromatológicos mediante la toma de fotografías del potrero.

Otros temas abordados durante este importante encuentro, fueron:

- Como reducir costos con animales eficientes frente a factores de volumen y de calidad de leche.
- Ventajas de recopilar información para construir registros, estadísticas y tendencias sobre cada uno de los factores productivos.
- Herramientas para gestionar el genotipo de animales que tiene el ganadero frente al ambiente en el que esté ubicado.



Curso

La Vaca Eficiente

*Como base para la Rentabilidad
de la Empresa Ganadera.*



FEDEGAN



*Debido al rotundo éxito obtenido con esta capacitación,
y de la importancia de los temas impartidos,
para el 2019 estamos programando con el auspicio de Fedegan,
un segundo curso en la sede de
Cartago para el primer trimestre del año, el cual estaremos
divulgando oportunamente.*



CONVERSATORIOS GANADEROS A PASO FIRME..!



COGANCEVALLE en cumplimiento de sus políticas de promoción y apropiación del conocimiento y la aplicación de nuevas tecnologías para el desarrollo del campo y la ganadería, organizó mensualmente en sus cuatro sedes varios conversatorios relativos a diversos temas de importancia y actualidad en ganadería.

El del mes de octubre, se llevó a cabo bajo la tutoría del especialista Administrador de Empresas Agropecuarias Rodrigo Arturo Amador, quien es experto en planificación y división de potreros, diseño y modelación de sistemas rotacionales, pastoreo racional Voisin, pastoreo holístico, pastoreo de ultra alta densidad y sistemas silvopastoriles, del mismo modo que en los temas de nutrición y suplementación bovina.

“Es importante que los productores conozcan en sus matices las tecnologías de pastoreo a

su disposición, para que puedan elegir las más adecuadas a sus necesidades” sostuvo el especialista.

Como ya se conoce “Los Conversatorios Ganaderos constituyen un espacio para la formación y encuentro de los ganaderos con los técnicos y científicos del sector, de cara a contribuir a la cualificación de los procesos productivos de las fincas y la promoción de las tecnologías modernas y su aplicación en los hatos, en la búsqueda del mejoramiento productivo, la sostenibilidad y la rentabilidad de la ganadería, por lo cual

Esperamos seguir programando nuevos conversatorios ganaderos, en el curso del año próximo, con diferentes temas.” indicó la gerente de Cogancevalle, Leidy Diana Hincapié Bermúdez.



SE ADELANTA PROGRAMA DE ASISTENCIA TÉCNICA Y MONITOREO DE HATOS GANADEROS



Por: Pablo Felipe Echeverri L.
M.V.Z. Esp.
Coord. de Departamento Técnico.

Dentro de los lineamientos del Consejo de Administración de Cogancevalle, le fue encargado al departamento técnico monitorear las diferentes fincas a las cuales asistimos en nuestro quehacer diario. Ha sido un trabajo arduo y progresivo que inicio por la sensibilización de los ganaderos y más aún, de los colaboradores en las fincas a llevar los datos que en gran número de predios no se tienen en cuenta.

Para la implementación del proceso obtuvimos herramientas como la compra de computadores portátiles para los técnicos y así facilitar la consecución de los datos; luego como iniciativa adaptamos un modelo de Excel que nos permitió obtener parámetros productivos y reproductivos fácilmente al cual llamamos Datapro, pero que según nos fuimos profundizando un poco en los análisis, se quedó corto.

Por lo tanto tuvimos la opción de acceder al Software Ganadero, herramienta que nos permite hacer análisis retrospectivos más profundos, proyecciones y si es del

caso, incluir soportes contables.

Con cierre al mes de octubre, tenemos 159 fincas ganaderas monitoreadas con parámetros productivos y reproductivos, ubicadas en 33 municipios con todos los pisos térmicos y tipos de explotación.

SISTEMA DE EXPLOTACIÓN	FINCAS CON PARAMETROS EN MEJORAMIENTO	%
CEBA	23	14
CRÍA	26	16
DOBLE PROPOSITO	44	28
LECHERÍA	66	42
TOTAL	159	100

En total estamos monitoreando 48 parámetros diferentes, los cuales obedecen a los intereses del propietario y en muchos casos, a análisis conjuntos donde podemos ver oportunidades de mejora que no necesariamente exijan grandes inversiones en infraestructura.

Es así, como hay algunas recomendaciones tan básicas como la identificación de animales, pesajes rutinarios, división de potreros; o los hay también un poco más complejos como ingreso de fincas a los programas de hatos libres, costos operativos de equipo de ordeño o implementación de esquemas de bonificaciones a los trabajadores.

En una zona geográfica tan disímil, bajo esquemas productivos tan amplios, con propietarios en todos los rangos educativos, ha sido difícil tabular y comparar el avance de los parámetros. Pues hemos visitado fincas con enormes progresos, llegando a encontrar la máxima que reporta 27 parámetros diferentes

que han mejorado en algún momento del monitoreo, lógicamente no todos se han mantenido en el tiempo, pues sabemos de las condiciones cambiantes, principalmente las medio ambientales. Y otras que difícilmente reportan un solo parámetro mejorado a través del tiempo.

En diferentes análisis hemos concluido que las empresas que reportan mejorías más notorias son las que corresponden a propietarios más interesados en el acompañamiento técnico, que sus ingresos económicos dependen en su totalidad o en gran parte de su actividad ganadera, y no dependen tanto del tamaño o nivel tecnológico de estas.

A continuación, se muestran los parámetros más representativos que se han obtenido de acuerdo al sistema de explotación, haciendo énfasis que no todos necesariamente se han mantenido a través del tiempo.

PROGRAMA DE ASISTENCIA TECNICA Comparación de Parámetros - Ceba

PARAMETRO	INICIAL	FINAL	Predios
Gramos/día	424	529	19
Días recuperación pastura	54	38	8
Capacidad de carga	1,6	2,3	6

PROGRAMA DE ASISTENCIA TECNICA Comparación de Parámetros - Cría

PARAMETRO	INICIAL	FINAL	Predios
Edad al destete	9,5	8,6	20
Edad al primer parto	41	37	18
Edad al primer servicio	32	27,5	16
Gramos día	444	545	20
Índice de Fertilidad	59,4	66,9	19
Peso al destete	179	195	15



PROGRAMA DE ASISTENCIA TECNICA

Comparación de Parámetros – Doble Propósito

PARAMETRO	INICIAL	FINAL	Predios
Litros producidos/día	136	163	20
Periodo espera voluntario	165	106	23
Promedio litros día	5,4	6,3	27
Días abiertos	204	183	11
Edad al primer servicio	35	27	12
Índice de Fertilidad	51	63	14

PROGRAMA DE ASISTENCIA TECNICA

Comparación de Parámetros - Lechería

PARAMETRO	INICIAL	FINAL	Predios
Días abiertos	174	140	33
Días secos	107	84	24
Edad al destete	6,2	4,9	26
Edad al primer parto	40	36	28
Edad al primer servicio	29	25	31
Índice de Fertilidad	57	70	21
Periodo espera voluntario	107	63	23

Como se puede analizar, es notable la ventaja que el sistema de explotación de Lechería muestra, teniendo avances más significativos, explicado esto por la necesidad de mayor asistencia técnica, la rapidez con que se captan los datos y la necesidad creciente de ser cada vez más competitivos.

Este programa es otra de las ventajas de ser asociado a Cogancevalle, recuerde que si está interesado en participar, solo necesita contactar a nuestro departamento técnico o comunicarse con los jefes de almacén de cada una de nuestras sedes.

TIP GANADERO

POR SEGURIDAD: NO REVELE DATOS IMPORTANTES COMO TELÉFONOS, NOMBRES O DIRECCIONES A PERSONAS DESCONOCIDAS, LA SEGURIDAD ES COMPROMISO DE TODOS.

EL FANTASMA DE LA ENCEFALITIS ESPONGIFORME BOVINA O MAL DE LAS VACAS LOCAS REAPARECE



Por: Walter Mondragón
Com.Soc. Univalle

Colombia hace parte de la Organización Mundial de Sanidad Animal, (antes denominada Organización Internacional de Epizootias, OIE) entidad que a nivel mundial se ocupa de la protección de los animales para su preservación, y del control sanitario internacional de las enfermedades transmisibles al hombre mediante contagio provocado en su relación con los animales.

En la actualidad, se han encendido nuevas alertas en distintas partes del mundo por la reaparición de casos de la Encefalitis Espongiforme Bovina, o Peste de las Vacas Locas como popularmente se conoce. Esta enfermedad fue diagnosticada en 1986 en una granja de Inglaterra, y resultó de tal grado impactante que causó la parálisis más dura de la industria de carne bovina de que se haya tenido noticia en Gran Bretaña, (180 mil reses infectadas) desde su aparición hasta principios de los noventas. Esta epidemia se extendió a Francia, Irlanda, Grecia, Taipei (China insular) y al Canadá, países actualmente clasificados por la OIE, como de Riesgo Controlado. Casi

300.000 vacas han muerto a consecuencia de la EEB y casi trescientas personas, por consumir productos de vacas infectadas.

Sin embargo, ese mal no nos ha sido del todo ajeno; en Brasil ya se reportó el caso de una vaca infectada, aunque se le consideró un hecho aislado que no definió su exclusión como país de Riesgo Insignificante, estatus definido por la OIE para aquellos países donde hasta ahora no se ha presentado la EEB, entre los cualesfortunosamente está Colombia.

Los científicos consideran que la enfermedad (EEB) se transmite entre los bovinos por su alimentación con desechos de animales procesados de bovinos u ovinos infectados y es susceptible de ser transmitida a humanos mediante el consumo de carne o de leche proveniente de los animales contagiados, lo cual induce la variante humana de la enfermedad de Creutzfeldt-Jakob (vECJ), que se caracteriza por un deterioro letal progresivo e invariable de las células del cerebro.





Se ha sabido de la vECJ que su agente es una proteína llamada Prion, presente en la EEB, que afecta el funcionamiento normal de otras proteínas; estos priones se contagian a través de instrumentos quirúrgicos, alimentos, leche, saliva, heces, orina y transfusiones de sangre contaminados, aunque éstas últimas son bastante raras. Y lo que faltaba: es probable, según un estudio reciente de la Comisión Europea, “que los priones pudieran transmitirse por el aire”.

Señalan los expertos que:

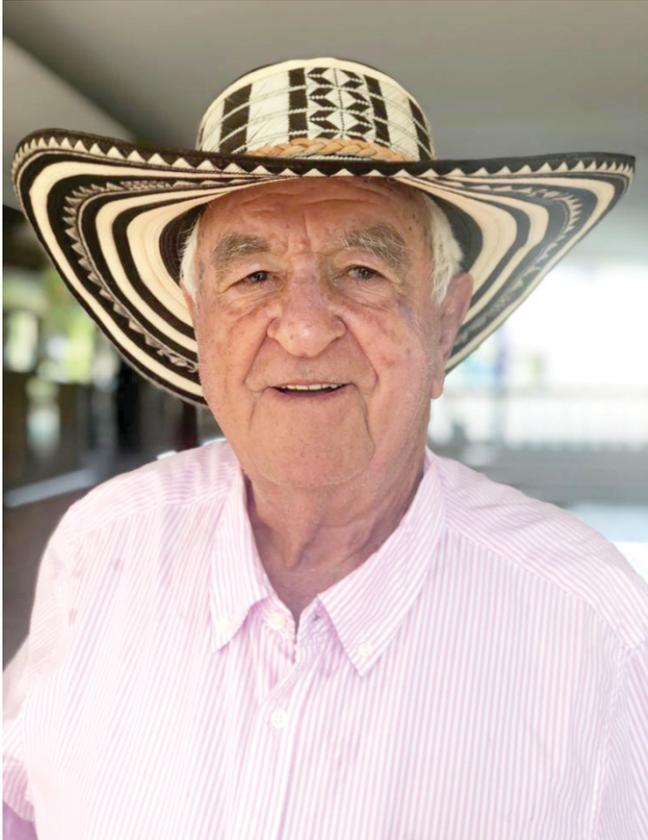
“La incidencia de la EEB es mucho mayor en el ganado lechero que en el de carne, ya que el ganado lechero recibe más raciones concentradas que pueden contener harina de carne y huesos”, como se indica en el Portal web de la OIE para la EEB. Desde 2003 hasta agosto de 2018, se han presentado seis casos aislados en Estados Unidos, según lo revela la USDA (Departamento de Agricultura de Estados Unidos), lo mismo que un brote en Mongolia, a principios de agosto de este año,

donde se detectaron dos ejemplares bovinos con EEB, y a mediados de octubre se presentó un nuevo brote, en una granja de Aberdeenshire, Escocia, donde se sacrificaron los animales afectados y se declaró la cuarentena al resto, como medida para proteger la industria agroalimentaria escocesa, este último el caso más preocupante, toda vez que, en esta nación del Reino Unido, se presentó otro brote, hace apenas una década, y se supone que en todas las naciones del Reino Unido, según declaración de la OIE, el riesgo se había reducido casi que a insignificante, pues está prohibido alimentar los animales con harinas de hueso o carne y otros desechos de origen animal.

Cabe anotar que en conjunto, en Europa se han sacrificado 4,4 millones de bovinos con el propósito de erradicar la enfermedad y salvar esta agroindustria.

JOSÉ MARIO GÓMEZ:

“PARA MÍ LA GANADERÍA ES UN DEPORTE”



Tiene noventa años, los cumplió ahora en octubre, pero como todos los días desde las cinco de la mañana está en pie, listo a tomar la ducha e ir a la cocina por el café que le prepara su esposa Miriam quien todavía lo acompaña como un sombra bienhechora, y con quien se casó cuando tenía veintisiete y trabajaba de secretario en Bancoquia en Armenia, junto a la cual ha hecho la fortuna ganadera que ya legó en sus ocho hijos; muy a pesar de que no les haya entregado su manejo, hecho que a juzgar por su potencia corporal y su actitud enérgica frente a la vida demorará un buen rato más.

Sí, a partir del 17 de octubre de 2018 es un nonagenario, pero parece conservado en salmuera porque está intacto; nadie creería al verlo que tiene esa edad en que al 99% de los

hombres les han adaptado gafas o audífonos y deben cuñarse con bastón para poder andar. Él al contrario, lee letras hasta de 8 puntos, no oye únicamente lo que no le conviene y anda erguido como las palmas de su casa de Los Samanes, que son bajitas pero erectas, viste trajes claros y juveniles, chaquetas de dril y sombrero alón blanco, debajo de cuya copa se ocultan sus nobles canas.

Es un hombre alegre y carismático al que nada le es ajeno, ha conocido la gloria en los negocios y también varias quiebras, la última de estas en 2011 cuando unos taimados pícaros vinieron hasta aquí en varios camiones y alzaron con todo el ganado del hato, por lo que decepcionado puso un letrero en la puerta de golpe de la entrada a su finca, que queda a bordo de carretera a ocho kilómetros de Tuluá en la vía que va al corregimiento de La Marina: “Se vende, se alquila o se permuta esta insegura hacienda. Ya mismo.” Pero entonces descubrió que no es tan fácil vender una finca de 600 cuadras, y además las autoridades vinieron a ponerse a sus órdenes, pero que, por favor quitara aquella pancarta.

Le ha Pasado de Todo en la Vida

“Lo bueno de tener muchos años es que a uno ya le ha pasado de todo en la vida, con decirle que hasta bala me han dado y aquí estoy”

– dice – a mí me han sucedido cosas extraordinarias y cosas malas en mi vida de ganadero, yo he sido en realidad un hombre de buenas, partiendo de que me siento con juventud todavía, con ánimo de trabajar y de acompañar a mis hijos en su actividad, tengo la fortuna de que mis ocho hijos me salieron ganaderos y ya vamos empezando a luchar por la tercera generación:



tengo catorce nietos, diecinueve bisnietos, un tataranieta y cuatro más que vienen en camino, y la dicha de reunirme con todos cada ocho días, y hacer vida familiar es enorme. Acabamos de llegar de la Costa Atlántica donde estuvimos de vacaciones mi esposa y yo, junto nuestros cuarenta y dos descendientes” –comenta con alegría.

José Mario Gómez Aristizábal se sabe los nombres de todos sus familiares y sabe cuál es cuál, conserva el brillo de la mirada y la sonrisa a flor de labio, lo mismo que la palabra oportuna y el gracejo para contar anécdotas suyas, al propio tiempo que cierra negocios por teléfono:

“Ahí le van sesenta, don fulano, ahorita vamos para allá (a La Tebaida) para ver lo del pago” –le oímos decir, es un hombre abierto a cualquier propuesta de negocio, y acostumbrado como está a ir y venir por todo el país ganadero comprando y vendiendo ganado, no tiene tiempo para perder; lo único que lo pone de mal humor en la vida son las trabas burocráticas, y lo que le saca de quicio verdaderamente es descubrir que un trabajador o un familiar le miente, porque si hay algo que deteste es la falsedad, él preferiría que le anduvieran con la verdad siempre, así ésta fuera muy cruel porque no le teme a nada, y considera que todos los problemas tienen solución.

Ha salido avante de cuantas encrucijadas le ha puesto la vida y esta acostumbrado a mirar de

frente el futuro porque es un hombre de proyectos. Nació en una población quindiana llamada Córdoba, cuando este poblado era todavía un corregimiento de Armenia en 1928, reboza tanto dinamismo que sus hijos se quejan de su afán de trabajar:

“Es tal su acelere que resulta tallador”, dice Clara María su hija mayor. Sin embargo lo normal es verlo sereno y contento manejar cualquier situación. La vida le ha sonreído dándole tierra, animales, familia y bienestar. Alguna vez un lotero cansado de ofrecerle lotería le preguntó “Don Mario, usted por qué no juega nunca” a lo cual, él contestó: “Porque Dios me ha dado tanta plata, que estoy encartado con la que tengo, para qué hacer con más”.

Un Cordobés del Quindío

Nació en el Quindío pero se conoció en Santuario, donde se lo llevaron junto a sus dos hermanos Horacio y Lalo, a vivir en la finca de los abuelos Atilano y Ana Julia Gómez, donde recibió su formación primaria.

Sus hermanos fueron más aplicados para el estudio; Horacio se hizo abogado y alcanzó fama como penalista, y Lalo, se jubiló como profesional en la Superbancaria. Aún se ve a sí mismo de niño, arriando caballos “a pata limpia”, ahora que arrea por gusto su propia recua de mulas.





50 AÑOS | **MARCANDO LA HISTORIA**
DE LA GANADERÍA COLOMBIANA
La leyenda se renueva con **TordonXT™**

TordonXT™
HERBICIDA AGRÍCOLA

Principales malezas que controla



Algodoncillo
(*Peltaea speciosa*)



Bicho o Chilinchil
(*Senna obtusifolia*)



Arruinarricos
(*Melochia parviflora*)



Bejuco lanoso
(*Centrosema pubescens*)



Dormidera
(*Mimosa pudica*)



Malva
(*Malachra alceifolia*)

EXPERIENCIA, CALIDAD Y CONFIANZA

© ™ Marca de The Dow Chemical Company ("Dow") o una compañía afiliada de Dow

Si antes usaba **Tordon™ 101 SL** ahora use **TordonXT™**

Consulte la etiqueta para mayor información



LEA LA ETIQUETA CUIDADOSAMENTE ANTES DE USAR EL PRODUCTO.
DESPUÉS DE USAR EL CONTENIDO, ENJUAGUE TRES VECES EL ENVASE Y VIERTA LA SOLUCIÓN EN LA MEZCLA DE APLICACIÓN Y LUEGO REUTILÍCELO TRITURÁNDOLO O PERFORÁNDOLO Y DEPOSITÉLO EN EL LUGAR DESTINADO POR LAS AUTORIDADES LOCALES PARA ESTE FIN.

Registro Nacional ICA No. 1793
CATEGORÍA TOXICOLÓGICA III -
LIGERAMENTE PELIGROSO CUIDADO
FRANJA AZUL

EMERGENCIAS TOXICOLÓGICAS
Y QUÍMICAS 24 HORAS
Fuera de Bogotá: 01 8000 916012
En Bogotá: (091) 2886012



Dow AgroSciences de Colombia S.A.
Diagonal 92 No. 17a-42 Piso 7
Tel. (091) 219 6000 Fax: (091) 219 6004
Bogotá - Colombia
www.dowagro.com/co/

Porcilis® ILEITIS

BIENVENIDO A LA NUEVA FORMA
DE CONTROLAR LA ILEÍTIS



LA PRIMERA VACUNA INYECTABLE DEL MUNDO CONTRA LAWSONIA INTRACELLULARIS

VACUNACIÓN INDIVIDUAL

DOSIS ÚNICA

PROTECCIÓN PROLONGADA



MSD
Salud Animal

TIP GANADERO

SEÑOR GANADERO: RECUERDE AGENTAR EL REGISTRO ÚNICO DE VACUNACIÓN (RUV), CORRESPONDIENTE AL 2DO. CICLO DEL 2018, EN LA OFICINA DEL ICA CORRESPONDIENTE

Después, de regreso a Córdoba, alcanzó el primer grado de bachillerato y como perdiera el segundo, su papá Abelardo Gómez, le dijo: “bueno joven, usted estudia o se va de la casa, porque aquí no vamos a mantener vagos”.

Así eran los padres paisas en esa época, yo cogí mi hatillo como el gato Michín de la fábula y me fui de casa. Llegué a Puerto Berrío y allá me empleé en Cementos Nare de donde me enviaron a San Miguel de Guabinas, a trabajar de “apuntador de horas” donde me aburría como una ostra, después fui a dar donde mis tíos finqueros Roberto y Arcesio los hermanos de Maruja Aristizábal, mi madre, y ellos me metieron en el mundo del ganado, ellos sabían mucho de vacas y a su lado yo descubrí mi vocación por la ganadería.

Desde entonces anduve de feria en feria, con un lacito, comprando terneros y vendiendo cuanto pude, luego en mis días de empleado bancario me casé y compré la primera finca, empecé la cría, levante y ceba de ganado, y más tarde, entré al campo de la ganadería de leche y así fuimos haciendo con mi esposa nuestro patrimonio, al mismo tiempo que levantábamos la familia, y ella desarrollaba su vocación de florista.

Cabe anotar que en la finca “El Carmelo” en la Tebaida, doña Miriam a sus 87 años, lo mismo que hace cincuenta años, sigue cultivando sus variopintos jardines, cuyas flores comercializa exitosamente, reservando para él las más preciosas rosas de su huerto, las flores que él prefiere, cada vez que veo una rosa, la presiento a ella, desde donde quiera que esté –suspira.

Este productor ganadero se ha pasado más de setenta años porfiando con el ganado con mucha constancia y fervor, y no ha hecho otra cosa distinta que comprar y vender ganados y mulares, y criar, levantar, cebar y ordeñar ganado bovino.

Alguna vez le ofrecieron que se metiera en el negocio inmobiliario, que tal vez era mejor que la ganadería, y él, de una manera muy decente pero enérgica, respondió al instante: “No amigo, muchas gracias, pero, yo soy ganadero, y nada más que ganadero. De manera que zapatero a tus zapatos”.

José Mario Gómez, aconseja no meterse en negocios que no conoce ni en actividades para las que no se tiene habilidad..!” –exclama- “Lo mío es, ha sido y será, el ganado” –reitera- Y con la suficiencia que dan el haber trabajado ese montón de años en lo mismo, concluye:

“Creo haber conocido todo lo que hay que saber en ganadería, y trato de entregar mi conocimiento y mi experiencia a mis hijos, a quienes asesoro cuando ellos lo creen necesario, aunque todos me han salido hábiles para el negocio del ganado, tanto que lo han preferido al ejercicio de sus profesiones, puesto que tanto las mujeres como los hombres fueron a la universidad y estudiaron para ejercer profesiones “teóricas”; la ganadería, en cambio la aprendieron en la práctica.

Cuando estaban chiquitos les encomendaba labores en el campo; sin obligarlos, antes bien los estimulaba con plata, entonces ellos se interesaron por aprender cada actividad y nunca las sintieron como una carga impuesta por nosotros”





Compraba las fincas casi de boca: “dejaba las arras de compromisario y daba una parte de la plata, sin papeles hasta cuando se formalizaban los negocios, no sé si por la edad, pero la gente confía en mí ciegamente, hace un mes acabo de comprar una finca en Cartago, sólo con la palabra empeñada” comenta y prosigue: **“Ya a uno de viejo le va mejor porque conoce a la gente con sólo mirarla; uno se vuelve psicólogo, además de que sabe quién es quién en ganadería”.**

En los negocios presente o por teléfono entre retador y bromista convence al comprador de sus ganados, o a quien le va a vender, es puntual como un inglés de los de antes. José Mario Gómez Aristizábal habla con afán, como un perdido cuando lo encuentran pero rezuma calidez y serenidad:

“Yo aquí o en El Socorro, la finca que tengo hace mucho en La Victoria (V.) estoy despierto al amanecer, me levanto a darle vuelta a la finca, a contar el ganado, a darme cuenta de todo y de lo que hace falta... a veces me dan las ocho de la noche entregado al trabajo, cuando no estoy de viaje de negocios en otras fincas con mi mayordomo general Pedro Moreno con quien cuento desde hace veinte años y sin un alegato ¿Cómo le parece?”.

Hoy por ejemplo, iré a la subasta del Zarzal, en la cual soy asiduo. Mis hijas dicen que, si es que no me canso, porque de noche en vez de perder el tiempo durmiendo o viendo televisión me pongo a leer, tengo colección de revistas de Cogancevalle, y de Semana”.

El hombre se relaja en su hacienda y mira con interés hacia el lado adonde está la señora de los tintos, que de inmediato viene y nos trae. Es fascinante su manera de contar las cosas, todo el mundo a su alrededor está suspenso en su relato porque habla duro entre risas y dichos, lo llaman y atiende con la misma naturalidad de quien habla frente a frente, transmite buena energía y esboza salud, le pregunto que lo hace feliz y contesta: “estar activo” y eso lo heredaron mis hijos.

El negocio ganadero es bueno aunque algunos se quejen, lo que pasa es que es bueno si uno está encima de las cosas, en ganadería al que no se unta lo roban, modestamente yo sé comprar y vender ganado y conozco por experiencia una res con solo verla, de modo que no espero a que otros lo hagan por mí, yo voy y chequeo el ganado que pienso comprar y entonces ya sé cuánto puedo ofrecer, lo mismo es para vender... no soy un gerente, soy un ganadero, uno no se puede quedar dando órdenes en la casa.

La Ganadería es su Deporte

“Yo compro un ternero o doscientos, recibo ganado a utilidad o doy ganado a utilidad, a mí lo que me gusta es el negocio, recibo ganado a la gente de pocos recursos que viene a dejarlo acá, con gusto lo hago porque yo también fui pobre, en estos días vi lidiando con un carro viejo a un señor que me hace soldadura, y le propuse: “hombre don Martín, usted porque no vende ese carro y compra unos terneros que yo se los recibo a utilidad en la finca, pero no se mate más la vida reparando ese tiesto”. A mí lo que más me gusta es poder ayudar la gente advierte José Mario, y agrega:

“En sí, es ayudar a quien lo necesite, no ser egoísta con lo que se sabe. A mí me preguntan don Mario, cuánto vale este toro o esta mula, vale tanto respondo lo que es, sin mentiras, sin engaños porque no hay peor gente que la gente mentirosa.... Pero hay gente que se saca un chicarrón de la boca por contar una mentira, en ganadería no se prospera así, hay que ir de frente con de la verdad, así la gente lo respeta a uno y puede confiar”.

El Ganado Gordo lo Compra el Pobre...

Para José Mario Gómez, que tuvo fincas en Puerto Berrío y La Dorada, en la época más caliente, la seriedad y el respeto son valores indeclinables: “Los negocios uno debe saber elegir con quiénes los hace, uno no debe tratar de ganar mucho, sino de sostenerse, nada se gana uno con ganar mucho si después no puede trabajar más, el secreto de permanecer siendo ganadero está en buscar gente buena para negociar con ellos, así no hay problemas ni enredos, gente honorable, de tradición, que no lo va a ventajear a uno y por supuesto uno a ellos, eso de ser vivos no va conmigo. Yo le vendo a los abastecedores pobres el ganado de ceba, y como llevo tanto en esto sé a

quienes vender, el ganado flaco se lo vendo a los ricos. Eso es una paradoja. He tenido quiebras, pero me he vuelto a parar, este es un sistema de confianzas, de honrar la palabra empeñada, pero a veces hay gente que se le queda con la plata a uno mucho tiempo, con decirle que de la quiebra de hace siete años hay quienes todavía me deben. Al fin y al cabo, **el que tiene vacas pierde vacas; el que nada tiene nada pierde**”, señala el comerciante de ganado, y se queda por un instante perplejo.

José Mario Gómez, por una vez se ha puesto serio y se queda pensando quién sabe en qué cosas más, luego prorrumpo con una frase aleccionadora: “El que se sale de las filas le dan madera. Uno tiene que aprender a sobrellevar las cosas”, eso decía mi abuelo Atilano que estuvo en la guerra de los mil días.

“El secreto está en no salirse de la ganadería, uno no es vendedor de casas ni carros, uno es ganadero y debe saber todo lo del negocio” y reitera, “yo les he enseñado a mis hijos el camino” –dice- y su rostro ensombrecido de hace un instante se ilumina otra vez: “he querido enseñarles con el ejemplo, y en estos momentos algunos de ellos... ¡están mejor que yo! –manifiesta, con satisfacción.

Su Fortaleza es su Familia

La mañana avanza con celeridad y no nos hemos dado cuenta. José Mario Gómez es una cajita de música, rica en anécdotas y vivencias en torno al mundo de la ganadería y uno se podría quedar toda la vida oyéndole sus relatos maravillados, pero Juan Gabriel, de su escuela al fin, lo acosa para terminar nuestro diálogo; tienen concertado ir a un lugar a ver un ganado y salir para el Quindío, donde los esperan para comprarles cien vacas, pero estratégicamente le nombro a sus nietos y a él súbitamente se le quita el afán:

TIP GANADERO

LA SANIDAD PREVENTIVA ES MUCHO MAS RENTABLE QUE LA CURATIVA, PREGUNTE EN NUESTRO DEPARTAMENTO TÉCNICO SOBRE EL PLAN VACUNAL MAS ACORDE A SU ZONA.



“Mis nietos han salido más verracos que el abuelo, tengo uno que ya tiene sembradas cien hectáreas en frutales, eso es un paraíso que amarillea en las tardes cuando el sol atardece en sus frutos, y otro al que le dio por los perros, su negocio no es el ganado, son los perros ¿Cómo le parece? Viaja por todo el país ganadero vendiendo esos perros pastores ovejeros mudos...

¿Cómo es que se llama la raza Gabriel?” (interrumpe para preguntar) -“pastores australianos papá”- responde su hijo, encantado también, y el retoma el comentario: “vende a un millón de pesos cada cría, y los clientes tienen que hacer fila ¡Qué maravilla! Ese va a ser como yo con el ganado.

José Mario Gómez Aristizábal, tiene como principio filosófico trabajar hasta que Dios los

llame a rendir cuentas, pero por ahora no piensa en la muerte: “¡Para que pensar en eso si de todas maneras ella llega! Gracias a Dios nunca me ha faltado nada mientras he vivido este rato, he sido muy de buenas para los negocios, tengo buena salud, y mi esposa me ama”, observa satisfecho.

Don Mario como le dicen todos popularmente, es por sobre todo, un hombre agradecido con cada uno de sus colaboradores, a los que procura propiciarles bienestar y pagarles bien de la misma forma que con Dios:

“Estoy dispuesto a lo que decida la voluntad divina, ¡Somos godos y católicos! –exclamábamos a misa dominical y pagamos nuestros diezmos”

Línea Hormonal Chalver

Reproducir para Producir

¡En leche o carne optimice la eficiencia reproductiva y productiva de su ganado!



Uterbac®
El oxitócico de larga acción

Fertivet®
Ovulación garantizada

Moxpren®
Máxima preñez

Tradiovet®
El estrógeno con la concentración ideal

Sinborto®
Gestación segura



www.chalvervet.com

Chalver
Laboratorios
salud animal



“GRAVAR CON EL IVA LA CARNE ES UN ABSURDO”



María del Carmen Otero González es productora porcina y avícola del Valle del Cauca, ella lidera la Junta Directiva de la Asociación Nacional de Porcicultores - **Porkcolombia** - al tiempo que es parte sustancial de la Federación Nacional de Avicultores, en calidad de directiva de Fenavi, en el Valle del Cauca.

Aguerrida dirigente y hábil interlocutora del gremio porcícola, acompaña a Jorge Ostos, el presidente ejecutivo de Porkcolombia, en la lucha por la defensa de los intereses de los afiliados a esta asociación y los consumidores de carne de cerdo, en los distintos escenarios donde se dirimen cuestiones claves para la gestión productiva porcina, por lo que ha salido a los medios de comunicación, a exponer la posición de este gremio ante el país frente a la idea del Gobierno Nacional de gravar con el IVA el consumo de carne de cerdo, en su afán de cubrir el hueco fiscal mediante la ley de financiamiento, en discusión actualmente en el Congreso de la República, que de ser gravado

en un 18% supondría un incremento de más de 2.000 pesos por kilo, a la par que desestimulara sensiblemente la producción porcícola, que viene en ascenso, desde hace siete años consecutivos gracias a la segura orientación y la dinámica de crecimiento que le ha impreso Porkcolombia. Con ella hablamos a comienzos de noviembre, esta es la entrevista:

Revista Cogancevalle, (R.C.): ¿Cómo se define María del Carmen Otero González?

María del Carmen Otero González, (M del C.O.G.): Soy una vallecaucana que se dedica a la porcicultura y a la avicultura, desde la Granjas Paraíso S.A.S, a quien le ha correspondido el honor de liderar, como presidente de la Junta Directiva Nacional de Porkcolombia, el proceso porcícola en el país.

Resido en Cali, pero por motivo del cargo viajo constantemente a nuestras reuniones en Bogotá, y a cuantos lugares se determine que debo estar en representación del gremio.



Precisamente esta semana estuvimos reunidos con directivos de Cogancevalle, que me invitaron a promover a través de su prestigiosa revista, a nuestra agremiación.

R.C: ¿Qué es, cómo y dónde surgió Porkcolombia, y en qué se diferencia de la Asociación Nacional de Porcicultores, (ANP) y del FNP?

M del C.O.G.: Porkcolombia es una asociación que se creó hace 35 años en Tuluá y que reúne a los porcicultores del país. Anteriormente, conocida como Asociación Nacional de Porcicultores hace tres años se llama Porkcolombia por razones de cambio de imagen corporativa. Es la entidad que administra los recursos del Fondo Nacional de la Porcicultura que recauda sus fondos con la cuota parafiscal que paga cada productor en el momento del beneficio de cada cerdo (8.333 pesos este año). Porkcolombia está designado por el Ministerio de Agricultura, a ser el veedor y administrador de los aportes que se recaudan por dicho Fondo, mediante contrato de cada diez años.

R.C.: ¿Qué son y para qué sirven esos aportes?

M. del C.O.G.: Esta es una cuota parafiscal con decreto del Congreso, es decir, debidamente legalizada mediante ley. Este es un recaudo que hacemos en pro del sostenimiento del sector porcicultor y para el fomento del

consumo de carne, su aplicación está dirigida en especial al fomento del desarrollo de los pequeños porcicultores; tenemos también un área económica que ayuda para la regulación de precios y busca por todos los modos que rodeemos al porcicultor contribuyendo a su gestión productiva; tenemos un área técnica de asesorías, y un programa para la erradicación de la Peste Porcina Clásica (PPC), programa que ya lleva quince años, al cual los propios productores han nutrido con sus recursos diversos; así también se orientan importantes recursos al fomento al consumo.

R.C.: ¿Qué visión los anima y si se han cumplido las exceptivas al respecto?

M. del C.O.G.: Pues claro que se han cumplido, pero quisiéramos todavía más, hemos logrado el objetivo pero obviamente eso no debe limitarnos. En Colombia tenemos un consumo muy bajo comparados con el nivel mundial, estamos en 10.3 kilos de carne de cerdo por persona al año, pero ojalá estuviera en veinte o treinta como en otros países. Obviamente hemos cumplido el propósito y el objetivo, pero sigue siendo bajo el consumo de carne en Colombia. La visión que nos anima, es seguir creciendo pues quisiéramos duplicar cada cuatro años el consumo, es un reto muy grande y no es fácil ya que hay muchos factores socioeconómicos que nos afectan. Peor aún si le ponen IVA pues el tema va a ser candente.





R.C.: ¿Cómo afiliarse a Porkcolombia?

M. del C.O.G.: A los nuevos productores afiliados se les hace una inducción previa, incluyendo programas de simulación de inversión; pues no siempre las inversiones son viables, entonces gratuitamente, se pueden acercar a nuestras oficinas de Porkcolombia, que están centralizadas en Bogotá, y allí los asesoran en la parte económica, ambiental, técnica, y social, porque producir no solo es comprar los cerdos, hacer las instalaciones, ponerles comederos y bebederos; ya que hoy en día la parte ambiental se lleva casi el 40% de la inversión, pues lo que queremos ser es ser productores responsables.

R.C.: ¿Qué servicios le ofrece al productor Porkcolombia y que más necesita para afiliarse?

M. del C.O.G.: Le ofrece servicios de asesoría e información permanente, nosotros servimos de guía y asesoramiento para la persona que invierte en porcicultura, en contraprestación el poricultor afiliado debe pagar medio salario mínimo de inscripción, y otro medio salario mínimo como cuota anual.

Pero eso sí, debe constatarlo que tiene una granja porcícola y que tiene cerdos, y evidenciarlo mostrando las chapetas, presentando sus facturas, y haciendo un sacrificio legal o sea que va a la planta de

beneficio donde paga la cuota de fomento porcícola.

R.C.: A propósito de la reaparición de la Aftosa, ¿Cómo manejaron el brote en cerdos, en una granja de la comunidad Wayuu, en la Guajira? ¿Y qué pasa con el contrabando?

M. del C.O.G.: El brote en la Guajira surge del comercio ilegal, porque es un negocio cambiario de divisas; pasar la frontera con un cerdo o una res significa un negocio que triplica o cuadruplica el valor. Hemos tenido hasta 35 controles, pero es imposible cubrir una frontera de dos mil kilómetros llena de sitios que no están cuidados.

El ICA dispuso fusil sanitario para esta piara con el fin de erradicar el problema. Ahora bien en el problema del contrabando, Porkcolombia en años anteriores hacía controles de frontera, fue un tema en que invertimos mucho dinero con muchos controles sanitarios, pero el ICA, hace año y medio, dijo que ese era un tema misional propio de ellos, entonces nos hizo renunciar al tema y quedamos sin ese recurso. Ahora conversamos con Deyanira Barrero, la nueva directora del ICA, y logramos que se tercerizara esa acción o sea ICA vuelve a admitir que Porkcolombia tenga puntos de control. Aunque lo que todavía no nos admiten es expedir las guías sanitarias, porque dicen que no podemos autocontrolarnos.





R.C.: Ustedes estimulan a los productores: ¿Qué son los Sellos Porkcolombia?

M. del C.O.G.: Si, certificamos las granjas que producen técnica y ambientalmente con calidad, eficiencia y sostenibilidad, pero no lo hacemos directamente. Las piaras son monitoreadas por empresas especializadas como la IRTA de España, que verifican los estándares de las granjas, cada una debe tener un programa de trazabilidad donde a cada cerda y a cada macho se le sigue en sus eventos, sus edades y características, es decir, cada cerdo que nace en un granja debe tener una historia y una guía técnica, entonces eso hace parte del programa de trazabilidad.

R.C.: Háblenos de los premios Porkcolombia ¿Cuál granja gana el diamante rosado?

M. del C.O.G.: Ah, son los Premios Porks, califican los logros de operatividad y resultados técnicos de cada granja postulada, esos premios van a las granjas que se esfuerzan por obtener un mayor rendimiento y ser cada vez más eficientes y competitivos. Hay alrededor de unas veinte categorías, y se entregan 34 estatuillas... es como el Óscar porcícola, estos se entregan anualmente en el marco de Agroexpo o bien en Pork Americas, y los jurados que vienen de España y EE UU, evalúan cada una de las granjas. El premio diamante rosado se entrega a la granja más eficiente integralmente hablando, en 2018 lo ganó un muchacho de Ansermanuevo, el año anterior quedó en Antioquía. Las granjas se

categorizan por cantidad de hembras activas promedio en el periodo evaluado y luego por modalidades como son:

Productividad numérica, tasa de partos, lechones destetados por cerda, la mejor granja ambiental, la biosegura, la que mejor maneja recursos hídricos, hay una gama amplia de calificaciones; fuera de ello las granjas deben de estar certificadas por la resolución 2640 de 2007 del ICA la cual buscamos que se exija a nivel nacional pues demanda lo que requerimos para exportar.

R.C.: ¿INVIMA de qué manera participa en esto?

M. del C.O.G.: Pues el INVIMA es el veedor de toda la operación en plantas de beneficio, mientras al ICA corresponde todo lo del cerdo vivo. INVIMA opera el acompañamiento en todas las plantas de beneficio, controlando cada uno de los procesos y verificando el cumplimiento de los requisitos. Hay cuatro plantas ya certificadas, una en el Valle del Cauca y tres en Antioquia; y una quinta en proceso de certificación en el norte de Colombia.

R.C.: ¿Cómo van las certificaciones en Buenas Prácticas de Manejo, Sanitaria y de Bioseguridad?

M. del C.O.G.: Estos programas son un compendio de lo técnico y operativo, que buscan que en las granjas se promuevan las buenas prácticas en todo sentido

AHORA TAMBIÉN TENEMOS! Servicio de Ecografía

Costo Asociados \$ 70.000

Particulares \$ 100.000



Solicite su cita en Nuestra Sede mas cercana

COGANCEVATTE
COOPERATIVA DE GANADEROS DEL CENTRO Y NORTE DEL VALLE DEL CAUCA

Pasan por los elementos de su plan nutricional; que cada trabajador debe cumplir con un manual de procedimiento, que se cumpla con el plan sanitario, un plan vacunal adecuado, los retiros de los medicamentos, que cada granja cumpla laboralmente con todos sus trabajadores, etc. Entonces es muy importante certificarse en estas buenas prácticas porcinas, de cara a la trazabilidad, a dar cumplimiento a las normas laborales, del tema de bioseguridad, que todo tenga un proceso adecuado, y que todos sus cerdos vayan a la planta de beneficio con una guía de movilización del ICA. ¿Cómo controlar la informalidad? ¡Siendo legales! Es importante exigir una carne de cerdo certificada.

R.C.: ¿Cómo contribuir a formalizar al productor desde la institucionalidad?

M. del C.O.G.: Nosotros avanzamos en el fortalecimiento institucional y correlativamente fortalecemos en lo que requiera el productor, todas las exigencias de certificación van en ese

sentido. Hay que informar y asesorar al productor acompañándole para que dé cumplimiento adecuado a todos los requisitos legales, que haya formalidad y fortalecimiento institucional para que sean industrias de la carne de cerdo y no granjas informales.

R.C.: ¿Por qué es tan importante la asociatividad y como se opera en Porkcolombia?

M. del C.O.G.: Porque es el único camino para el éxito empresarial en el negocio de la porcicultura. Por supuesto, para afiliarse a Porkcolombia se deben cumplir unos requisitos mínimos como ya lo decíamos antes, pero pertenecer a un gran gremio es abrirse a la posibilidad con otras gentes con temas diversos que mejoran la rentabilidad, como ejemplo en temas de economía de escala para bajar costos en un mercado cada vez más abierto, entonces, no se puede ser solo, puesto que ya no es competir con los productores de aquí, propios, es competir con el mundo.



CADENA DE INFECCIÓN, CADENA DE PREVENCIÓN.



*Eduardo Fano, MVZ, MSc, PhD.
Manager Técnico, Enfermedades Respiratorias.
Boehringer Ingelheim.
Animal Health. America*

A pesar de que se llevan años en la investigación y desarrollo de planes estratégicos para el control de enfermedades respiratorias y reproductivas que son de alto costo en la producción porcina; hasta hace poco no se había pensado en un manejo integral de la enfermedad, donde se identificara la raíz del problema, y se controlara de forma integral entendiendo la cadena de eventos intermedios que suceden a lo largo del tiempo transcurrido desde que ingresa una cerda de reemplazo hasta que se produce la venta del cerdo gordo.

Este concepto propone una estrategia para el control de enfermedades en grandes explotaciones.

1.Cadena de infección: Pretende conectar eventos epidemiológicos entre las distintas fases de producción (cadena productiva).

2.Cadena de prevención: Crea estrategias de intervención en las diferentes fases de la producción y no únicamente en el lechón.

Esta cadena inicia con la hembra de reemplazo, la adaptación realizada, el estatus sanitario y su introducción al hato reproductor; ya que se ha comprobado su asociación con la enfermedad respiratoria observada al final (ceba). (Fano et al; 2007), (Lowel F. James 2012). Es decir, lo que se hace o deja de hacer en la hembra de reemplazo se manifiesta en problemas respiratorios en el engorde.

Parte del concepto, es que para controlar una enfermedad es necesario reducir al mínimo la exposición (reducir y prevenir infección), y aumentar al máximo la inmunidad (aumentar protección). (Fano et al; 2017). Gracias a esto se puede implementar un plan estratégico e integral para comprender la epidemiología y la prevención de agentes infecciosos.

Al conocer la cadena de producción (hembras de reemplazo, hato reproductor, lechones pre destete, crecimiento y cerdos en finalización), y la cadena de infección (entendimiento de los eventos epidemiológicos en las diferentes fases),



esto da lugar a una Cadena de Prevención que se basa en enfocarse en todas las etapas de la producción y no solamente en el lechón.

La aplicación de esta estrategia para *M. Hypopneumoniae* (Micoplasma) ha permitido comprender la importancia de la hembra de reemplazo en el control de esta enfermedad tan costosa. (Fano et al; 2017).

Una hembra de reemplazo infectada con *Micoplasma* (agente persistente) puede excretar la bacteria alrededor de 220 días en los cuales puede afectar un gran número de animales susceptibles al momento del ingreso al plantel reproductivo, lo cual genera una inestabilidad en el estatus sanitario de las hembras que conforman el hato reproductor, llevando a que se aumente la tasa de transmisión vertical (madre a hijo), la prevalencia al destete (número de lechones infectados), y la variación en los lotes evaluados en planta de beneficio (Score Pulmonar).

Cuándo es mayor la prevalencia al destete, mayor es el impacto clínico de *Micoplasma* en los animales de ceba. (Fano et al, 2007).

Al hacer un manejo integral de la patología, se debe realizar una vacunación, buena

aclimatación y/o adaptación de la hembra de reemplazo y medicación estratégica, conocer su estatus sanitario al momento del ingreso al plantel reproductivo y el estatus de este después, ya que como se mencionó anteriormente se genera una inestabilidad en la inmunidad del hato, las intervenciones sistemáticas como vacunación masiva en sábana, choques de medicación estratégica para estabilizar el hato reproductor, todo esto es llevado a cabo para reducir y/o prevenir la infección en el lechón y una vacunación de este para maximizar la inmunidad, aumentando su protección y por último la medicación en crecimiento-engorde.



LUSITANIA: MODELO ECOGANADERO EN CLIMA FRÍO



Lusitania, hacienda de ganados y cultivos ubicada a 2.600 msnm en Barragán, a un cuarto de hora del poblado, en sentido norte, que para fortuna nuestra no está anegada a pesar de la temporada invernal. El día luce bonito, tanto que podemos divisar desde acá, los picos aciculares como los de un cardiograma, que bordean el poblado.

Agricultor y Ganadero

Su propietario, el ganadero Ariel Gutiérrez Obando cuenta 59 años y tiene dos fincas productivas en cuya superficie ligeramente ondulada crece el kikuyo nativo, que le ha permitido alimentar su ganadería sin mayores inconvenientes, la misma que empezó a forjar en 1974 cuando adquirió la primera res por cuatro mil pesos, la cual dio a utilidades a una amiga: “me produjo dos terneros y después se vendió la vaca y se cebaron los terneros. Así

comencé a dar ganado a utilidades a todo el que me recibía un ternero, hasta que compré la finquita La Palma, hacia 1986, de 35 plazas, que aún conservo”. “Desde ese entonces he sido agricultor y ganadero, aunque desde antes fui funcionario mediante un convenio con la Gobernación del Valle del Cauca en el ICA, desempeñándome como auxiliar de laboratorio en el Centro de Diagnóstico Veterinario. Y aún antes cuando existía el Comité de Ganaderos que al gestionar en 1976 la planta del ICA, para Tuluá, me vinculó a esta entidad mediante convenio en dicho cargo, o sea, yo era el aporte interinstitucional del Comité de Ganaderos de Tuluá. **De hecho, lo fui, por nueve años.**

Ariel nació en Barragán, pero a los seis años tuvo que trasladarse junto a su familia a la cabecera urbana y desde la planicie añorar los días de la infancia en la “Capital del cielo” como le nombra él a su terruño,

es hijo de César Julio Gutiérrez (tolimense) y María Offir Obando (caldense) de ellos heredó su gusto por la tierra, la honestidad, el respeto a la palabra empeñada y el método para llevar las riendas del hogar y la crianza de sus hijos Ariel Fernando que estudia Medicina y Julián Andrés que termina el bachillerato, junto a su mujer la Contadora Gloria Stella Valencia Vélez, para que literalmente: no se desboquen.

“Mis hijos son juiciosos y estudiosos, a ellos les gusta mucho colaborar en la finca y a mi señora también, Dios me dio una esposa espectacular” ella, a su vez, en correspondencia con él, lo considera un excelente esposo, responsable, trabajador y muy dedicado al hogar: “Desde hace veinte años estamos juntos y juntos hemos conseguido Lusitania y nuestra vivienda en Tuluá”.

Su hogar está fundado en el amor y la tolerancia, tanto es así que cuando a veces Ariel se demora, por asuntos de negocio, la única preocupación de ella es que él llegue bien a la casa, pues el solo verlo le alegra. Siempre que Gloria tiene la oportunidad lo acompaña en sus estadías en la finca: “En cuanto tienen vacaciones los hijos nos vamos todos para allá. Barragán es sinónimo de tranquilidad, clima moderado, y de contacto con los animales y la naturaleza ... el poder colaborar con él en las labores de la finca es gratificante” observa Gloria.

Ariel creció en el ambiente montañoso de los años sesentas respirando el aire puro de las

alturas y gozando de la fraternidad de sus cinco hermanos viendo arar la tierra y sembrarla, comiendo frijoles con chicarrón o sopa de maíz y sancocho, a ello atribuye su fortaleza (y su altura) de allí su vocación de agricultor. Sin embargo, él es el único entre ellos que volvió a Barragán para trabajar el campo y la ganadería, además de su hermano el transportador que sube por sus productos.

El comercio agrícola y ganadero ha sido una fuente de ingresos permanente para él; comenzó comerciando trigo hasta cuando vino la crisis cerealera y en Barragán dejaron de cultivarlo, luego comerciaría con papa y frutales de la tierra.

De hecho actualmente, en Lusitania, cultiva papa amarilla, y en menor proporción parda, debido a los fluctuantes precios; pierde a veces, pero se sostiene, e igualmente siembra frijol y yakón; tomate de árbol, lulo, arveja, zapallo, curuba, y durazno, su fruta predilecta; su asociado operativo Campo Elías Merchán le ayuda con el tema del ordeño de sus vacas y en las labores agrícolas, y se parten las utilidades de los cultivos:

“Ser empresario no es fácil, hay que asumir riesgos, tener habilidad y experiencia” -observa Gutiérrez- “En esto me han servido los consejos de mis padres y la escogencia de buenos colaboradores, la mayor de las veces, porque también me han tocado unos...!” , advierte.





Según lo expresa su esposa Gloria “la fortaleza de Ariel está en haber sido y ser trabajador y responsable en sus actividades como agroganadero, y una persona correcta en todo sentido”. Para él mismo, lo más importante es ser cumplido y serio en los negocios, juicioso y ecuánime, en el hogar, amigo de los amigos y respetuoso de los vecinos:

“Aún en las épocas difíciles hemos superado las vicisitudes. Estuvimos allá y allá estamos”.

Su modelo a seguir fue don Fabio Carvajal, también barragueño, en el cual se vio siempre “como en un espejo: su don de gentes, su capacidad de trabajo y habilidad para el negocio ganadero fueron un ejemplo a seguir, además, fue bien amigo, y casi como un segundo padre, y por supuesto un hermano para sus hijos, él nos impulsó mucho”.

“En Barragán las filiaciones políticas hoy ya no significan nada: no tiene ninguna importancia ser conservador... o liberal, ni se le para bolas a eso. Hoy la gente no es fanática sino de su trabajo y su bolsillo. Acá, aunque somos individualistas, nos unimos todos para sacar adelante la región trabajando al lado de los santaluceños también; hemos tenido

asociaciones importantes, de las cuales algunas se sostienen, por ejemplo, Fundebasa, de la cual hacemos parte, esta Fundación ha sido factor clave para el desarrollo de la región desde hace un par de décadas”, observa Gutiérrez Obando.

Desde luego: “sacar adelante el patrimonio personal no ha sido fácil, yo he comprado todo fiado o mediante crédito bancario y poco a poco, como debe ser, cultivando hortalizas y frutales, produciendo ganadito, luchando por sacar adelante cada cosecha, cada ternero, cada vaca, invirtiendo ahorros, metódicamente, comercializando y asociándonos para poder seguir adelante forjando el futuro de los hijos, es como hemos ido haciendo nuestras fincas” manifiesta y prosigue:

“Por eso es que yo creo en lo que creo, en la unión para la fuerza por la región, en la asociatividad, como apoyo a nuestras labores, en la cooperación mutua, por eso también, hago parte ahora del Consejo de Administración de Cogancevalle, me parece importante aportar mis experiencias, mis modestas ideas, algunas de las cuales, han sido acogidas y aprobadas por sus demás miembros”, acota, con satisfacción.

Barragán ha mejorado mucho, tenemos una buena carretera, aunque destapada desde San Rafael, ya no tiene cangilones, de todas maneras hay que estar atentos a cualquier inconveniente que se presente.

Para nosotros es clave este aspecto para poder sacar oportunamente nuestros productos.

El negocio ganadero es bueno, lo que es un poco difícil es la parte comercial porque los precios, casi ni suben, pero a nivel general es bueno... al menos, no me quejo. La Zulia estuvo dedicada varios años al ganado, pero nos dio por sembrar papa, como todos los campesinos de por acá: "llegué a sembrar 250 bultos de parda, pero en 1995 nos quebramos y tuvimos que volvernos a parar, con la papa amarilla no pasa nada puesto que sembramos poquito, unos 25 bultos en promedio anual, cuyo producto se vende fácil".

"He sido ganadero primero y después agricultor, y después ganadero, otra vez, y otra vez papero y así, nos la hemos pasado de ilusión en ilusión. Actualmente siembro poca papa, lo hago especialmente para renovar la tierra. Desde que compré Lusitania, estoy bregando con ganado y cultivando frutales más que todo".

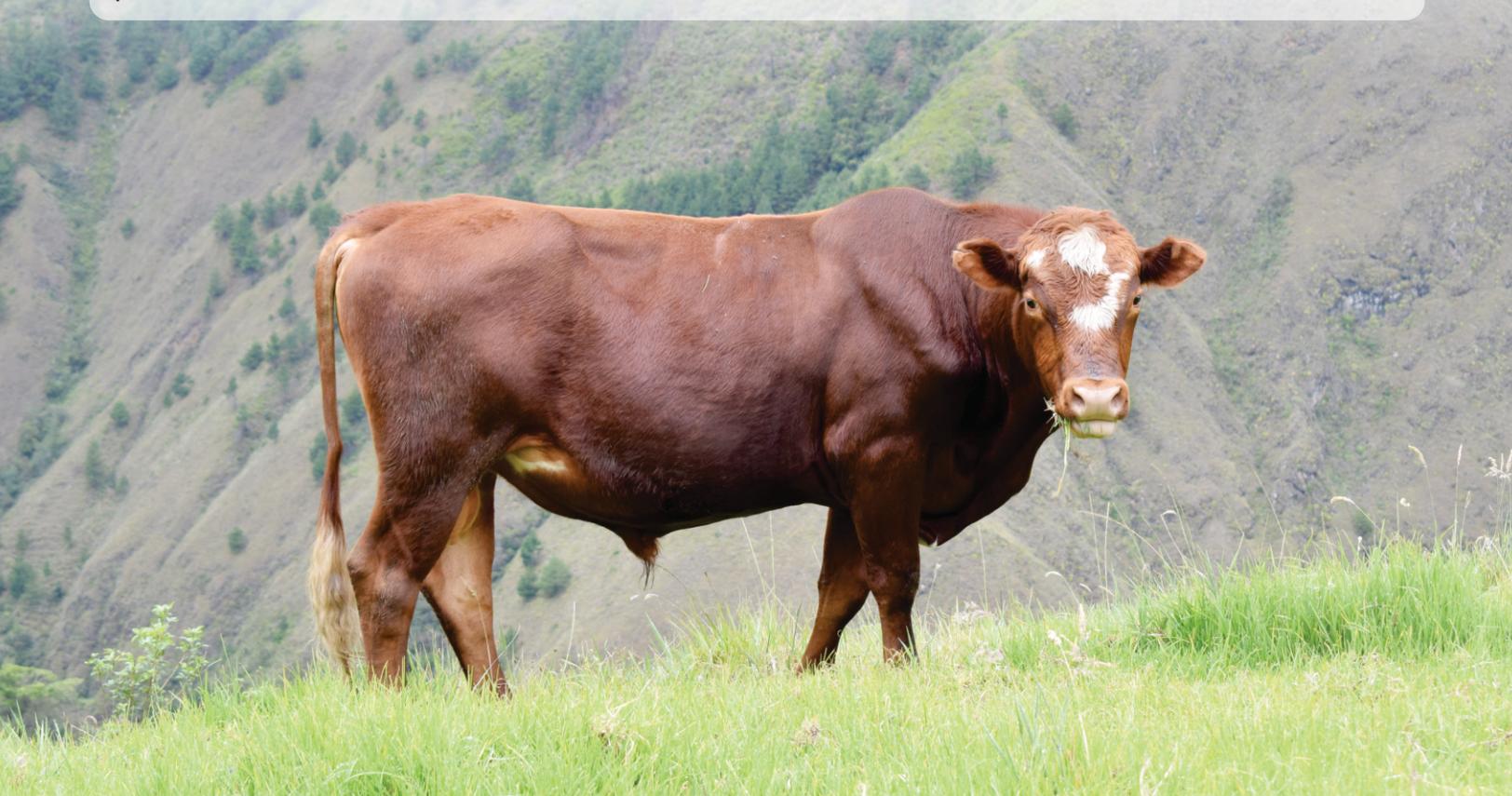
Buen Ganado y Buena Leche

"Aquí tenemos unas vacas de buena genética, fruto de cruzamientos de Normando con Jersey, con Holstein, con Redpoll, incluso un par de puras de esta raza, producimos una tina de leche.

Sin un manejo especial, ni suplementación, alimentándolas con pasturas tales como Kikuyo y Tetralites, y más recientemente con forrajes como el Tilo, que ramonean. Se puede decir que producimos vacas verdes.

Del mismo modo que contamos igualmente con Acacias decurrens, arbusto forrajero que se da muy bien en la alta montaña.

En esta finca antes, cuando no era mía, se sembraba trigo, por lo que no tenía árboles de ninguna clase, los pocos árboles que le hemos ido sembrando lo han sido por iniciativa nuestra, de Cipav y Ganadería Colombiana Sostenible, los Lecheros rojos (*Euphorbia cotinifolia*) los sembramos para tener cercas vivas; pese a que dicen que no son resistentes al frío, aquí se han dado bien" comenta Gutiérrez Obando.





Una Extensión Agrícola

Las lomas en Lusitania son amenas y lucen verdes y azules desde la lejanía, aquellos lotes donde crece la papa nos llaman la atención, también la negrura de la tierra y su blandura en aquellas áreas de la finca donde están “volteándola” con un caballo al que se articula lateralmente una especie de punzón que hace las veces de un arado, y el notable grosor de su capa vegetal. Sin duda, esta es una tierra pródiga, de la que no nos cansaríamos de decir maravillas.

Lusitania es una finca en proceso en la que se trabaja duro y parejo para ir mejorando la producción y el manejo tanto agrícola como ganadero: “mi aspiración y mi propósito es: tecnificar para mayor rendimiento”.

La ceba se lleva a cabo parte en Lusitania y parte en El Vergel, en esta última se realiza el levante de todos los machos, allá sólo tenemos animales en ceba que se llevan de la primera luego del destete. “Hasta el presente sacamos un viaje de novillos al año, pero la aspiración es

a comercializar dos, en el corto plazo... claro que además de nuestra voluntad dependemos de otros factores, pero esta es la aspiración”, observa. “¡Qué cómo nos hemos sostenido! Con un poco de paciencia cuando vienen los tiempos de vacas flacas, sin desesperar, porque esto es un proyecto de vida; hay que tener visión, ser juicioso en las inversiones, echarle lápiz a todo, mirar las proyecciones en términos de gastos y rendimientos, manejar la relación suelo-pasto-animal, es decir, hay que meterle a la finca, lo que la finca necesita para que sea sostenible, en la medida de las posibilidades, y en cuanto a la parte agrícola buscamos estabilidad, aunque todos sabemos que cultivar en nuestro país supone un riesgo constante... por fortuna, hasta ahora, no nos ha ido tan mal a nosotros”, expresa el productor.

Uno no puede ponerse a pensar que la situación es crítica en el país, aunque lo sea. La verdad es que no hay los rendimientos que deben dar los productos, y aunque la rentabilidad no es la mejor hay que seguir luchando por las metas.

La verdad no hay apoyo del Estado para la parte agropecuaria, el campesino está abandonado y la rentabilidad ya no es la mejor. Hubo épocas boyantes, yo tengo una finca (San Luis) que eran siete fincas y vivían siete familias de ella, y hoy es difícil que viva una familia, en el mismo espacio, contándolas todas. Con la plata de la leche se supe la canasta familiar y con la venta del ganado se pagan deudas y listo. Esa es la radiografía económica del pequeño productor.

En realidad, Ariel Gutiérrez Obando, quiere a toda la región cordillerana, por eso también es que ha pertenecido a las distintas asociaciones que reúnen o han reunido a las comunidades de la zona. Allá por los años noventa fundó la Asociación de Productores de vereda la Italia, para promover la electrificación de la zona especialmente y más aún, hizo parte de la Asociación de Moreros, de Puerto Frazadas, en la promoción y busca de recursos para el desarrollo de la actividad en la zona. Desde luego también estuvo vinculado a Agalbasa y a Coagalbasa en su momento:

Aprendí el valor de la asociatividad y del compromiso ciudadano de Ramiro Escobar Cruz, lo mismo que el sentido de cooperación y apoyo que caracterizó a Joselito González (q.e.p.d). Ellos eran personas a las que les gustó trabajar por la comunidad, sin egoísmos”, indica el líder comunitario que es él también.

Volviendo de Barragán

En la actualidad, en la alta montaña tuluëña se encuentran cooperando algunas entidades internacionales importantes como Natural Conservancy, y otras entidades afines que están integradas al proyecto de Ganadería Sostenible que coordina Enrique Murgueitio del Cipav, de la misma manera, están andado algunos proyectos de la CVC, para el tema de la arborización, y la Asoribu (Asociación Río Bugalagrande) orientadas a la defensa del agua y los bosques, lo cual es de muy buen recibo por nuestras comunidades. De la misma manera, y hay que decirlo, tenemos alcalde, somos conscientes de que si Tuluá progresa progresamos todos. Lo único es que el apoyo para proyectos productivos aún no tenemos. Y estamos gozando un período de paz y tranquilidad que agradecemos.

Una Finca Silvopastoril Demostrativa

Lusitania se ha convertido en la hacienda demostrativa, por excelencia, de las bondades que trae consigo el establecimiento de un Sistema Silvopastoril Integrado, SSPi, en el trópico de alta montaña, el cual inició hace un lustro en la finca cuando esta fue vinculada al Proyecto de Ganadería Colombiana Sostenible que lidera Fedegan y coordina Cipav.





Como lo citamos en otro aparte del reportaje, el Tilo, importado de la altiplanicie cundiboyacense, es el eje central del proceso de establecimiento del SSPi, en Lusitania, que los ganados ramonean y al propio tiempo, se les entrega en la canoa, a la hora del ordeño, como suplemento proteico.

El proyecto cubre actualmente diez hectáreas de la finca, y están en proyecto unas seis hectáreas más.

En este momento, vamos por las veinte mil estacas (esquejes) El Tilo que se está produciendo no sólo es para este predio, sino para sembrar en otras fincas ganaderas de la región, aún en pequeña escala; la aspiración es llegar a producir ochenta mil plantas, para apoyar la implementación de un SSPi, en cada una de las fincas agropecuarias de la altiplanicie barragueña, según lo explica el ganadero.

Cabe reiterar que los establecimientos silvopastoriles los desarrollo en coordinación con Cipav. “El Tilo, ha contribuido a mejorar la proteína del hato en un 25%, más o menos acá en esta finca, en parte porque el clima favorece mucho su crecimiento pese a que proviene de climas templados. Contamos igualmente con una hectárea sembrada en trébol (que se propaga también por estolones) y se adapta muy bien a las condiciones de esta zona ubicada sobre los 2.600 msnm, de clima moderadamente frío”.

De la misma manera, tenemos “Corazón Herido”, una forrajera nativa, de la que aún no hemos calculado su proporción, un forraje muy palatable que se entrefera con las pasturas y se da muy bien por acá, y todavía, un poco de avena, que agradece el ganado. Como se sabe, la avena, tanto como el trigo, en Barragán, ya prácticamente, no se cultivan”, revela el productor.

“Sin duda, ha sido muy benéfico para nosotros el silvopastoreo. En el curso de estos últimos años ya hemos visto sus excelentes resultados: mejora la condición corporal de los animales, se pueden apreciar en el tamaño de los animales las ganancias significativas de peso, a ojos naturalmente puesto que no tenemos pesajes periódicos; se ha mejorado el estado reproductivo de los animales, tenemos animales más precoces y en general, las vacas se han vuelto añeras, y en cuanto a la producción lechera, han aumentado su producción diaria, teníamos promedios de cuatros litros vaca día, y hoy hemos subido a seis, siete litros vaca día; tenemos actualmente siete vacas en producción y sacamos una tina diaria, además de lo que se deja para el consumo de la casa”, comenta Gutiérrez Obando.



UN FANTÁSTICO FESTIVAL DE HALLOWEEN CANINO Y FELINO EN LAS SEDES DE COGANCEVALLE



El día 27 de octubre desde las 9:00 a.m. en jornada continua hasta las 3:00 p.m. se llevaron a cabo los Festivales Caninos y Felinos, en las distintas sedes de Cogancevalle del departamento, marco en el cual, nos visitaron 180 caninos y 31 felinos, algunos de los cuales fueron vacunados contra rabia, desparasitados y vitaminizados, a la par que se les entregó a sus amos paquetes con elementos de aseo, recreo y nutrición para ellos, en lo que fuera el 1er Concurso de Disfraces de Mascotas, con motivo de celebrarse el Día de las Brujitas o Halloween.

Una Jornada Inolvidable

En cada una de las sedes Cogancevalle, se prepararon toldas, bajo las cuales se dispusieron mesas de atención a mascotas, aportadas por los respectivos consultorios de la Cooperativa en Cali, Buga, Cartago y Tuluá, para proceder a la vacunación, desparasitación y vitaminización de los animales por parte del grupo de médicos veterinarios y técnicos que se sumaron al evento canino y felino, en aras de contribuir a la

promoción de la salud y el bienestar animal de estas localidades, como señalara Albeiro Ladino, veterinario de la sede de Tuluá:

“Nos parece muy bueno participar en estas actividades de inmunización animal orientadas a las comunidades de los municipios donde tiene sede Cogancevalle, porque esto redundará en el mejoramiento de las condiciones de salud de nuestras mascotas, lo mismo que es muy estimulante ver ese mundo de caninos y felinos disfrazados, integrados junto a sus amos, participando en el Concurso de Disfraces, pues también algunos de los amos vinieron disfrazados haciéndole juego a sus mascotas, esto revela la importancia que para ellos tienen sus animales de compañía, a los que sienten como un miembro más de la familia.

Eso nos llena de alegría”. El profesional de salud animal celebró además esta iniciativa empresarial de Cogancevalle, “cuyo consultorio veterinario ha venido posicionándose cada vez más y mejor, en las distintas sedes”.





Fue simpático ver que algunos de los amos se disfrazaron para hacer de comparsas de sus mascotas y así tuvimos al faraón Akenatón, y a su esposa Nefertiti, que a falta de uno se trajeron sus dos perros: una Husky Siberiana llamada Alison y un Alaska Malamute llamado Ryder, con su vestuario egipciaco, los cuales resultaron conquistando el mayor número de likes de la página de Facebook “Cogancevalle Pets”, y en consecuencia ganaron el concurso en Tuluá, habiéndose llevado una anqueta veterinaria, nutritiva y recreativa, grande, con todos los juguetes, siendo en realidad muy merecido ese premio, y también fue elegida una perra Samoyedo disfrazada de Minnie, de muy bella estampa, llamada Channel, cuyo nombre es sinónimo de elegancia.

Esta fue una muestra muy variopinta de razas y cruces caninos que revela la riqueza y biodiversidad de los perros en el Valle del Cauca. En la sede Buga la ganadora absoluta fue una pareja constituida por perro y gata, vestidos de Superman y Supergirl, que como buenos superhéroes no pelearon entre sí, a la hora de recibir los souvenirs de las firmas asociadas al evento a saber: Bayer, Gabrica, Solla S.A., Finca S.A., Chalver, Kyrovot, Cadenas del Valle, y la compañía California, para quienes de paso van nuestros saludos de gratitud.

En la sede Cartago la gente votó por Toby, al que su amita Valentina, lo llevó disfrazado de Pirata del Caribe, ajuar que rimaba muy bien con sus bigotes de Snauzer. Y por si fuera poco todo esto, el público se volvió loco enviando likes por Ginebra la Bulldog Inglesa de Stephania Sanclemente, una nena de Cali, enfundada en su disfraz de vaca Holstein, que le vino como anillo al dedo en este Festival de Halloween Gran Compartir, realizado por

Cogancevalle en su sede de la capital vallecaucana, que parecía mugir de contenta. “Consideramos de gran interés público estos eventos en los que la Cooperativa se une a las festividades sociales y participa de manera activa en función de contribuir a la integración ciudadana y la alegría infantil.

Cogancevalle, realiza anualmente jornadas de inmunización, en asocio con los municipios de su área de influencia, pero este Gran Compartir Halloween, es el primero que hacemos articulando las cuatro sedes y vinculándonos a una fiesta popular, por lo que el trabajo realizado esta vez, de forma coordinada en las diferentes sedes de Cogancevalle en el departamento, fue el inicio de lo que será el otro año; quisimos hacer un evento combinado que articulara la parte de recreación, atención e inmunización de mascotas, a la fiesta de las brujitas para lo cual fue pensado el Concurso de Disfraces de Mascotas, y logramos que más de dos centenares de personas con sus animales de compañía junto a sus niños, llegaran con sus mascotas disfrazadas, atendiendo así, a nuestra convocatoria, habiendo convertido el evento en un momento para la promoción de la cultura del bienestar y la atención a las mascotas y en un espacio de integración familiar. **Estamos muy satisfechos con los logros, y esperamos repetirlo para el año próximo.**

En nombre de Cogancevalle, agradezco a todos y cada uno de los equipos de trabajo de las distintas sedes su compromiso con el festival y naturalmente a cuantas empresas del campo se sumaron al evento, con sus presentes y sorpresas”, indicó, la Ingeniera Industrial y gerente de Cogancevalle, Leidy Diana Hincapié Bermúdez.





CARACTERISTICAS TECNICAS IMPULSORES ELECTRA

Alimentación 110 V AC
Consumo 10 W
Alcance 15 Km.
Potencia 0.7 Julios
Con microcontrolador y ensamble robotizado
Ultra Baja Impedancia
Voltaje de Salida 15.000 Voltios

VENTAJAS DE LA TECNOLOGIA CON MICROCONTROLADOR:

- **Menor** consumo.
- **Potencia** de salida controlada, aun cuando hay variaciones en la fuente de entrada.
- **Autodiagnóstico** (apagado automático cuando se detectan fallas en el interior del equipo).
- El ensamble robotizado **incrementa** la precisión en el montaje **reduciendo** los errores por manipulación humana o componentes defectuosos.



certificacion retire impulsores **electra**

Escorpión[®]

HERBICIDA SL

¡La fórmula de tradición
del ganadero colombiano!



SOLUCIONES PARA LA PROTECCIÓN DE CULTIVOS Y POTREROS

Escanea



 Agro / Invesa
www.invesa.com


La Compañía Amiga

Feliz Navidad.

Les desea.



COOPERATIVA DE GANADEROS DEL CENTRO Y NORTE DEL VALLE DEL CAUCA



TULUÁ
Cra. 23 # 29-28
☎ 224 3132

CALI
Calle 52N # 5N-43
☎ 380 9932

CARTAGO
Calle 10 # 8-41
☎ 211 6266

BUGA
Calle 1ra. # 11-11
☎ 227 5139



@Cogancevalle Oficial