

**COGANCEVATTE**<sup>®</sup>  
COOPERATIVA DE GANADEROS DEL CENTRO Y NORTE DEL VALLE DEL CAUCA

*Es Apoyo Efectivo al Ganadero!*



# **LA BASTILLA**

## **UN VISTAZO A LA TRADICIÓN**

Año 26, Edición No. 114 Tuluá, Septiembre de 2021 ISSN 2462-8875



*Es Apoyo Efectivo al Ganadero!*

# COME MÁS CARNE DE RES COLOMBIANA



**COME + PROTEÍNA,  
VITAMINA B12 Y AMINOACIDOS**

2. **Editorial**  
Continuamos acompañando en la crisis a nuestros Asociados.
4. **Institucional**  
El teletrabajo y la virtualidad en Cogancevalle.
6. **Crónica**  
Empresarios desde siempre (La Bastilla).
12. **Sucesos Ganaderos**  
Cogancevalle acompaña proceso de reactivación ganadera.
15. **Cogancevalle Pets**  
Medicina integrativa para tu mascota.
18. **La Conversación**  
“A los equinos hay que tenerles paciencia, entenderlos y montarlos.”
24. **Notas Ganaderas**  
La emblemática piel de la Tota y Toribio.
27. **Entrevista**  
“Se deben romper algunos paradigmas con la nutrición de los bovinos para lograr avanzar en la productividad que necesitan los productores vallecaucanos”.
31. **Reportaje**  
La Moralba: Un ciclo genético completo.
38. **Homenaje**  
Veronica Olaya de Lotero (In Memoriam).
39. **Homenaje**  
Recordando a Héctor Cárdenas.

Carrera 23 No. 29-28  
PBX FAX: (092) 224 3132 - A.A. 8021  
gerencia@cogancevalle.com  
Tuluá - Valle del Cauca - Colombia

#### PORTADA

Fotografía de Carlos Andrés Usman Gálvez

#### COLABORAN EN ESTA EDICIÓN

María Alejandra Arango Cortes M.V.Z  
Universidad del Tolima.  
Consultorio Cogancevalle - Buga

#### DISEÑO, PRE-PRENSA DIGITAL

Carlos Andrés Usman Gálvez

#### IMPRESIÓN

Grafiartes Ltda. - Tuluá

#### REDACCIÓN, EDICIÓN Y FOTOGRAFÍAS

Cs. Walter Mondragón López  
Jorge Humberto Guerrero Quiceno MVZ.

# COGANCEVALLE - TULUÁ

## TEL. 224 3132 - CRA. 23 # 29-28



## CONTINUAMOS ACOMPAÑANDO EN LA CRISIS A NUESTROS ASOCIADOS



Por: Leidy Diana Hincapié Bermúdez  
Gerente

**C**ogancevalle en cumplimiento de la defensa de los intereses de sus asociados y el conjunto de los productores pecuarios vallecaucanos siguió de cerca la situación que con motivo del paro nacional se generó en torno de la gestión agropecuaria, tal como se comentó en la edición anterior y consecuentemente con ello, encauzó su liderazgo sectorial adicional a lo ya comentado, participando activamente en las mesas de diálogo, con el propósito de dar a conocer la situación abocada por los productores debida a la parálisis que en un momento dado se presentó en los meses de abril y mayo, ocasionada por el paro nacional, haciendo evidente que en la medida en que el agro no puede parar la producción, la afectación en términos de pérdidas de producto final y puestos de empleo significaba un paso atrás en su proceso productivo que castigaba el bolsillo no únicamente de los ganaderos que debieron ver perderse su leche en los hatos, ante la imposibilidad de su movilización o transporte a los centros de

acopio para su procesamiento y distribución a la población vallecaucana sino, además, a esa misma población que vio menguado el abastecimiento de carne y de leche en los mercados, expendios y famas de buena parte de las ciudades del departamento, y en consecuencia, vio también elevarse el precio de estos productos cuando acaso lograban llegar a los mercados, después de sortear mil dificultades por parte de quienes audaces en su empeño, lograban llegar a vender sus productos.

Mostramos lo contraproducente que era para la población en conjunto impedir su proceso de procesamiento, transformación y comercialización, a la par que buscamos, actuando en sinergia con los diversas empresas y sectores que confluyeron en las mesas de abastecimiento generar un diálogo fructífero, de cara a buscar soluciones a la crisis, actuando en el marco de la convocatoria hecha por la Gobernación del Valle del Cauca.

Paralelo a ello fuimos informando a la comunidad valluna en general, el por qué los productores debieron regalar o derramar su leche en algunas fincas, ante la imposibilidad de entregarla a la industria láctea, o almacenarla en sus tanques de frío más allá de su tope, aunque otros, de manera rápida se las ingeniaron para convertir la leche en derivados, para diferir en el tiempo la venta del producto, lo mismo que los productores de carne debieron aplazar la venta de sus ganados gordos, lo cual se reflejó en el aumento de sus costos de producción.

Con otros líderes de la mesa de abastecimiento interactuamos con las mesas de paro, buscando ante todo viabilizar el transporte llevando allí la información sobre sitios críticos, donde era perentorio abrir las vías pues precisábamos movilizar productos, de modo que buscando acuerdos con los protestantes se permitiera la movilización de los carrotanques cargados de leche que esperaban las empresas acopiadoras para su procesamiento y así facilitar la articulación de la cadena productiva, propuesta que se acogió en parte porque paradójicamente nos encontramos con situaciones en las que por solicitud de la mesa se exigía información puntual sobre los propietarios y acerca del contenido, destino y procedencia del producto que se iba a transportar, encontrándose con la negativa de los dueños del producto, por lo que fue difícil, en parte, aún el trámite de esta iniciativa, por lo que debimos insistir en buscar la manera de habilitar unas rutas que finalmente se habilitaron, de las cuales se dio información oportunamente llamando a los asociados, e indicándoles los días, los horarios, y demás condiciones de movilización, buscando la articulación de todos, consultando sus necesidades individuales y tratando de

generar rutas alternas también, y correlativo a ello informando acerca de cuáles rutas alternas iban siendo habilitadas, y cuáles eran las posibilidades de transporte y movilización en esas rutas, con lo que se logró que no se persistiera en botar la leche.

Ganamos en experiencia en manejo de crisis y acompañamos con nuestra vocería desde la mesa de abastecimiento hasta lograr la apertura de los corredores humanitarios que hicieron posible el transporte de productos, a la par que se sellaron alianzas interinstitucionales, como la establecida con el gobierno departamental, que a través de Valle INN se pretende el favorecimiento de iniciativas empresariales de productores ganaderos, afectados por el paro nacional y/o el Covid 19, en función de disminuir las pérdidas de los productores.

De nuestra parte, también es importante responder a una inquietud de algunos asociados que solicitaron préstamos a Cogancevalle, explicarles que somos una cooperativa multiactiva, especializada, que no tiene unidad de ahorro y crédito, y en consecuencia, no puede legalmente hacer préstamos a sus asociados, pero en virtud de la situación presentada y buscando paliar mínimamente sus afectaciones, se destinará el Fondo de Bienestar Social para apoyar y fomentar la actividad pecuaria de los asociados a través de un auxilio, que podrá destinar en implementos diversos para su actividad productiva, en favor de la sostenibilidad de los asociados hábiles, según los criterios especificados en los estatutos sociales.

***...Cogancevalle es apoyo efectivo al Ganadero!***

## TIP GANADERO

**SEÑOR GANADERO, RECUERDE SUMINISTRAR COMIDA SUFICIENTE Y DE OPTIMA CALIDAD PARA QUE SUS ANIMALES PRODUZCAN LECHE SUFICIENTE, DE SU ALIMENTACIÓN DEPENDEN SUS NIVELES DE PRODUCCIÓN.**

## EL TELETRABAJO Y LA VIRTUALIDAD EN COGANCEVALLE

Por: Cs. Walter Mondragón



**E**n Cogancevalle, seguimos trabajando arduamente en el campo ganadero y desde nuestras oficinas conforme las necesidades y los compromisos de la cooperativa, aunque, al igual que buena parte de los empleados de otros sectores de la economía, hemos debido habilitar nuestros hogares para darle lugar a las actividades empresariales que nos correspondan, en función de protegernos y proteger a nuestros asociados ante la emergencia de la pandemia provocada por el Coronavirus, que afecta actualmente al mundo entero:

**Hoy la casa se ha convertido en una extensión de la empresa, en particular, para quienes desarrollamos labores desde nuestros domicilios, mediante teletrabajo;** de tal manera que el límite entre hogar y trabajo en la práctica se ha ido diluyendo; debido a las restricciones sanitarias, las oficinas en nuestro caso, se fueron quedando semivacías en un principio, aun cuando, recientemente, en la medida en que se ha ido avanzando en el proceso de vacunación contra el Covid 19, nos hemos ido incorporando otra vez a los lugares

habituales de trabajo, observando desde luego la reglamentación sanitaria para limitar el riesgo real de un posible contagio, tanto entre compañeros como de visitantes o clientes, puesto que esta pandemia ha resultado ser la causa del fallecimiento de miles de personas en Colombia y el mundo habiéndose cobrado la vida de 4.500.000 de personas aproximadamente, según datos oficiales de la OMS, y cuya persistencia está al orden del día, muy a pesar de las vacunas y las medidas preventivas.

Ello ha creado nuevos modos de relacionarnos e interactuar, lo que ha obligado a aprender herramientas digitales para estar en constante comunicación, con rapidez y brevedad, lo cual ha permitido el normal desarrollo de los programas y eventos dirigidos a los asociados y clientes, a la par que la concreción de reuniones y actividades comerciales. Simplemente, ahora, mediante la virtualidad se ha establecido una manera nueva alternativa para interactuar entre unos y otros, que tiende a agilizar la atención y el servicio al asociado o cliente.

## Extrospección y Práctica Comunicativa Virtual

Ahora bien, cuando establecemos comunicaciones virtuales, es necesario mantener alerta los oídos, el tacto, la voz, y los ojos, porque hay que suplir en buena medida la presencia de la persona o personas, que estarán al otro lado de la línea o canal virtual, desde el cual se emite la información o se recibe, y, desde luego, lo más importante: mantener la atención del interlocutor. Esta modalidad de comunicación implica en síntesis, una mayor concentración e invita a pensar bien, quiere eso decir, con lógica y buen sentido, confrontando nuestros razonamientos con la realidad práctica de los hechos o eventos de que se trate o se desee compartir. Mediante este sistema de comunicación debido al interés en lograr la circulación efectiva de los mensajes descubrimos la extrospección, o sea, nuestra capacidad de observación exterior, con base en el instinto, la cual vamos perfeccionando gracias a la atención que no es otra cosa sino: el interés aplicado en saber exactamente de qué se tratan las cosas para entendernos mejor emisor(es) y oyente(s).

En su interlocución con los asociados y clientes, con los colegas, con los visitantes, empleados o directivos de Cogancevalle, o bien con sus técnicos, desde la virtualidad, se ha enriquecido su tiempo real de comunicación, porque así parece exigirle el método de la comunicación virtual; de manera que, contrario a lo que se temía en el sentido de que pudiera mermarse la actividad y eficacia en la realización de los distintos programas orientados por Cogancevalle en estas épocas de crisis, el teletrabajo vino a convertirse en un factor multiplicador; al propio tiempo que contribuye a despertar potencialidades tanto para nosotros mismos como emisores, como para nuestros interlocutores, quienes, igual, han debido ir adaptándose a recibir información virtual, lo mismo que a formarse desde la virtualidad, al igual que para el comercio y el pago de obligaciones, la compra y venta de mercancías y las transacciones financieras. La pandemia nos ha instado a cambiar y a establecer una relación más

dinámica con Cogancevalle, y el mundo de los negocios.

En síntesis, nuestra Cooperativa no ha prescindido de la presencialidad en su atención y servicios, entre otras cosas, porque ésta no es reemplazable, pero, recursivamente, ha apropiado canales de comunicación virtual que le permiten mantener y fortalecer su relación con su base social, sus clientes, empleados y técnicos, como respuesta efectiva a la coyuntura sanitaria actual; la presencialidad, lo sabemos, es vital en nuestra relación con los asociados y clientes de la Cooperativa; es prioritaria en la asistencia técnica y para la atención en nuestras sedes, Cogancevalle está en el campo ganadero, en los almacenes de provisión y en otros determinados servicios a los clientes, el teletrabajo significa solamente que, apelando además de la presencialidad a la virtualidad, queremos, y es nuestro propósito, asegurarnos de que nuestros asociados y clientes puedan acceder a nuestros diversos servicios y productos, aún en estos tiempos difíciles, pues es responsabilidad nuestra proveerlos y garantizar que puedan acceder a estos.



### Charlas Virtuales

**Asistentes Totales**  
**1.113 Personas**

**#Reproducciones**  
**19.327**

**#Veces Compartidas**  
**877**

## EMPRESARIOS DESDE SIEMPRE (LA BASTILLA)



Por: Walter Mondragón  
Com.soc. Univalle

**D**on Gerardo Acevedo usa el sombrero de ala corta, alto de copa, ligeramente tirado hacia adelante, al modo genuinamente campesino, de antes, que le hace ver más alto, y permanece erguido y muy despierto a sus jóvenes ochenta y ocho años y aunque hace un par de semanas le dio un patatús raro que le hizo temer por su vida luce entero y animoso como el muchacho que fue allá en la década de los sesentas, cuando empezó a trabajar duro y parejo en la finca que les dejó su padre en Barragán que su señora madre le alquiló y en un par de años puso a producir en forma las primeras ochenta plazas multiplicando las espigas de trigo que sembró acogiendo a un préstamo barato de la Caja Agraria, a la par que simultáneamente, el Fondo Ganadero, le entregó para que librara y procediera a poblar el resto de esa tierra feraz con 290 novillas Pardo Suizo, habiéndolas duplicado año y medio más tarde, vendiéndole día de por medio la leche a Cicolac, con lo cual descubrió su talento innato para la ganadería y su mirada visionaria de los negocios, pero entonces su mamá temiendo que fuera a correr

la misma trágica suerte de su padre, quien fuera asesinado años atrás en plena Violencia, no le quiso renovar el contrato de alquiler y al no tener finca, los acreedores subieron por lo suyo, habiendo perdido ese primer emprendimiento, no sin antes haber cosechado el primer trigo:

“Yo recuerdo que me paraba en frente de las gavillas amontonadas y listas para ser bajadas al pueblo, y orgulloso sentía entre mí que iba a conseguir plata, pero como era desjuiciado y despilfarrador vivía enfiestado tomando trago y bailando los fines de semana como cualquier montañero que se preciara de serlo, por ese entonces, también desaté las críticas de mis hermanos que presionaron a mamá para que me cesara aquel contrato, de modo que se vino la liquidación y sólo me tocaron 18 mil pesos de esa primera empresa procediendo a invertirlos en un lote de una cuadra de fondo, por 25 de ancho, en sector de La Bastilla, Tuluá, pensando en tener en un futuro una casa grande y bonita, donde albergar mi propia familia.

Yo nací en la Chichería donde vivimos poco tiempo, porque a mi padre lo llamaba el campo, subimos en canastos a lomo de mula esa ladera de la cordillera Occidental para tomar posesión de una finca que nombramos como a mi madre “La Graciela” en Fenicia (Riofrío, Valle) me crié entre sus pasturas y sus frondas, teníamos vacas, caballos, cerdos, gallinas, en esos montes donde abundaba la guagua, el venado y las culebras, de allí mi afición por la caza, y la monta de caballos. Luego, Ramón Obdulio mi padre creyó importante mandarme a estudiar al Salesiano de Tuluá, pero yo ya tenía nueve años y no me adapté al colegio, porfié tres años al cabo de los cuales le dije a papá que me volvía para el campo a ayudarle a sembrar café y ordeñar las vacas.

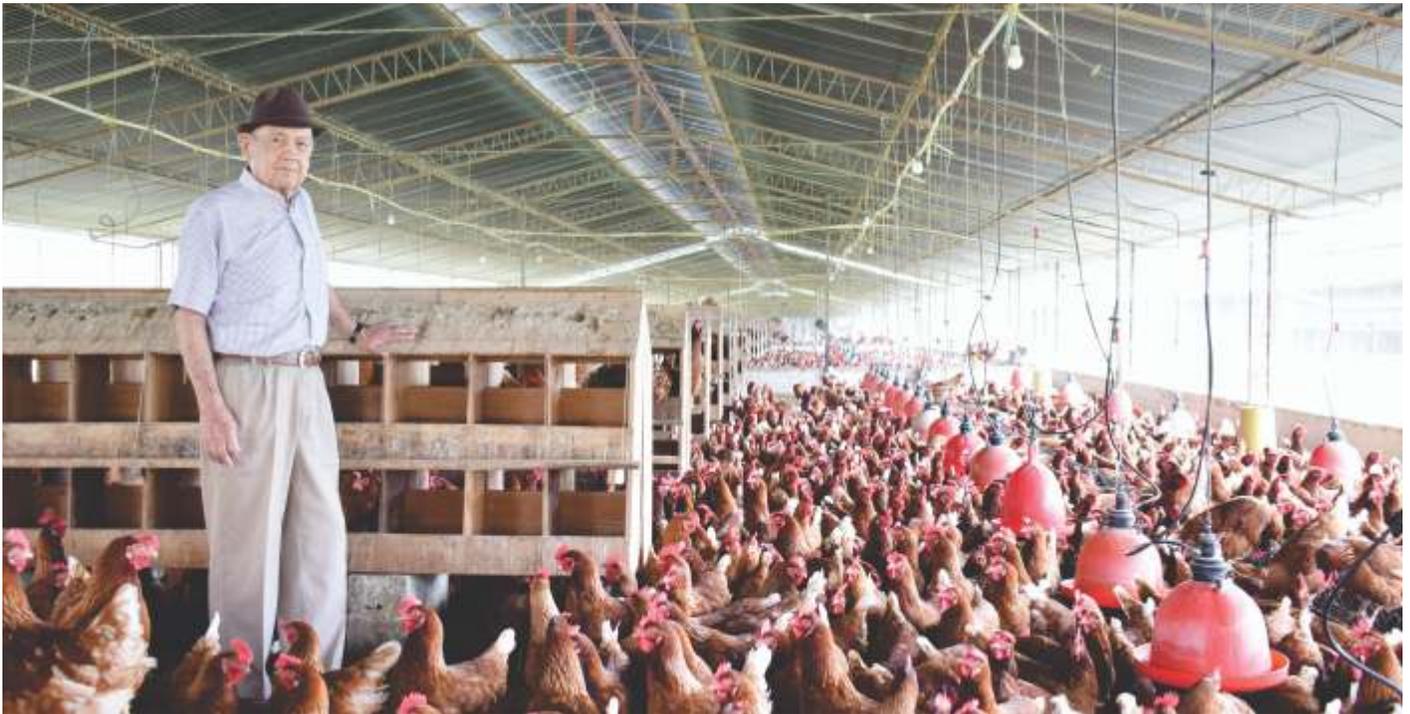
Así es que cuando volví de Barragán también cogí para allá, a coger las riendas de la finca; le había cogido gusto al ganado hice potreros y la poblé de ganado de leche, y, en otra sembré café, logrando sacarlas adelante. Después, distribuyendo leche en un jeep Willis modelo 54, que se le robarían años después, por las tiendas de Tuluá, en ese ir por la ciudad y venir a visitar el lote por el sur, vio en la casa de los Martínez a la hermosa Teresita y supo que ella era su destino, de modo que tan pronto pudo, fue y le habló de sus pretensiones. Gerardo frisaba los treinta años, ella le dijo que eso no podía ser porque ya tenía novio, pero él le arguyó estas razones: Teresita, tenga la certeza de que yo me haré querer de usted, soy administrador de una finca familiar, tengo un lote allí cerca, y una platica para que

emprendamos un negocio usted y yo, de hecho, ya habrá notado como trabajo a diario, sin descanso. Usted acaba de perder a su mamá, su padre está enfermo y sus hermanos pequeños, entonces igual que yo necesita algo seguro y prometedor. Soy lo mejor para usted. Ella dijo, yo lo veo a usted como a un amigo, pero déjeme pensarlo, y en quince días ya se estaban casando, sin haber sido novios un solo día... y fíjense ya llevan 56 años juntos y los días por venir que han de ser muchos todavía. Con este razonamiento y el amor que sintió por ella desde que la vio, ella no pudo decirle no.

### Casados Trabajando y Construyendo su Hogar

Se fueron a vivir a casa de un cuñado e hicieron una sociedad muy buena, vendiendo leche todo el día por las calles del pueblo; él vendiendo en los expendios, directamente de las tinas de aluminio, y ella manejando el vehículo, así fueron levantando los cimientos de la casa y luego las paredes y así, aún en obra negra se pasaron, no tenían luz ni agua todavía, a esta última “la tomábamos de la quebrada aledaña y nos alumbrábamos con velas, apenas sí contaba con dos puertas: La de adelante y la de atrás; las demás las separábamos con cortinas, éramos tan felices sin darnos cuenta que cuando la casa estuvo lista, decidimos seguir haciendo más piezas como si esta nos fuera a quedar pequeña, pensando en nuestros negocios imaginarios, de entonces, hasta que vimos con claridad el negocio de las gallinas.





La pérdida del Willis aceleró la idea de montar el gallinero; no podíamos quedarnos toda la vida expendiendo leche, de forma que en la mitad de este lote de 25 x 100 m de fondo, que nos faltaba por construir echamos nuestras primeras cincuenta gallinas, las mismas que ahora 55 años después se han multiplicado por miles, al igual que sus huevos, y en la parte de más atrás plantamos un viñedo; trescientos palos de uvas colnichonas, grandes y verdes, con tan poca fortuna que justo en esa época a todo el mundo le había dado por sembrar uvas en el Valle del Cauca, y el precio tocó fondo; nos fuimos a venderla a Cali, y allá estaban más baratas que aquí... y Dios me perdone, pero sentí tal frustración que vine me bajé del carro cogí el machete e hice pites la plantación: ...lo más horrible es el trabajo en lo echado a perder!

Teresita comprensiva me dijo esa vez, me parece buena idea que levantemos otro galpón donde estaba el uval, y así hicimos, duplicando en un año la producción de huevos que, aunque valían huevo en ese entonces, nos servían de caja menor, mientras nos quedaban cada 90 meses las gallinas. Gracias a una vaca que hicieron unos amigos suyos para ayudarlos se compraron a una camioneta Ford 53 de color amarillo como una yema, a la que aún conservan, la cual fue remodelada por su

hijo Jorge Hernán, convirtiéndola en una joya a la que exhiben en el desfile de autos antiguos en el marco de la Feria Exposición de Tuluá. La pareja Acevedo Martínez es como si hubiesen nacido el uno para el otro, porque ella resultó tan laboriosa y ejecutiva como él, de manera que han hecho su casa y su empresa luchando hombro a hombro desde cuando vendían leche, y luego las uvas y los huevos diariamente, y a fuerza de trabajo tesonero, con olfato de negocio y visión empresarial hoy tienen lo que tienen, baste contar que antes de terminar la obra blanca de la casa habían levantado dos galpones y ese segundo galpón les dio la plata para terminar la casa, luego todo ha sido el resultado de un trabajo incesante hasta conseguir ampliar el lote inicial y poder construir tres galpones más, e inclusive llegar a extender la superficie de su lote de La Bastilla a la carretera, conforme el sueño de ella:

**“Teresita nos ganamos la lotería... le dije esa vez: ¡Cómo así, y desde cuándo tú comprando lotería! – contestó ella.**

**Si, logré comprar el lote a orilla de carretera” Pero, ese espacio se cedió a la Mazda, y con esa platica, emprendieron un nuevo negocio: el de producir su propio alimento concentrado.**



“Ya en esta época, se vinculan formalmente al comercio tulueño, y a **Cogancevalle, de la cual es uno de los socios más antiguos**, y a pesar de las dificultades, las zancadillas que da la vida, la constancia, la ilusión y el querer un futuro promisorio para la familia, la empresa ha crecido, comenta Alex Materón.

### Más Galpones y la Fábrica de Concentrados

Ahora cuentan con cuatro galpones de los cuales falta uno por llenar de gallinas listas para poner, el cual Carlos Materón Acevedo, el nieto, el hijo de Alex y Piedad, ya tiene equipado al orden del día para que en cosa de un mes se traigan para acá 15 mil nuevas aves (de reposición) siguiendo la tradición empresarial; el jovencito resultó parecido a sus abuelos y ya se encuentra encargado del levante de pollas que funciona en Bugalagrande, y nutre La Bastilla, aquí en Tuluá, y no sólo eso, vende pollitas a quienes las requieran, y Laura Victoria Materón, se prepara en la universidad, es decir, Gerardo y Teresita han dado lugar a una empresa familiar digna de elogio, sus hijos, Jorge Hernán y Luz Piedad se involucran en el negocio y así nace la empresa de familia, y ahora están al frente de sus actividades, aunque Gerardo y Teresita siguen siendo la columna vertebral de la empresa familiar “La Bastilla”, lo mismo que la tercera generación empieza a seguir el ejemplo, aunque por lo pronto los hijos de Jorge y Adriana disfrutaban de su libertad juvenil:

Margarita, dedicada a sacarle notas a su sonoro violín, mientras Daniel, quien probablemente se incline por la veterinaria, hace su bachillerato, para venir a colaborar en el proceso de “La Bastilla”, en la que trabajan veinticinco personas, de manera directa.

“Esta empresa es el fruto del trabajo constante a lo largo de cincuenta y cinco años y se ha ido ampliando conforme las ideas de los dos, de manera que llegó un momento en que se nos ocurrió que debíamos producir nuestro propio alimento para las aves, y comenzamos a montar la empresa productora de concentrados” observa don Gerardo, hoy no sólo producen los alimentos para sus aves sino para el mercado local y no únicamente concentrado para gallinas, sino para ganados bovinos, porcinos, equinos, para peces y hasta de cuyes, por pedidos especiales.

La planta de producción inicial se construyó atrás de esa casa familiar de amplios corredores y reparando en que se les fue quedando pequeño el espacio erigieron un local inmenso de alto, con un aviso igualmente

notable con el nombre de Tecnutral, donde ampliaron la fábrica y ahora están en pruebas para entrar a producir alimento para peces texturizado, lo mismo que para equinos con uno extruido, paso este que obligó a reestructurar el manejo administrativo de la empresa en su conjunto quedando la fábrica bajo la gerencia de Jorge Hernán Acevedo Martínez, al propio tiempo que entró a denominarse Grupo Empresarial La Bastilla S.A.S, cuyo primer y mejor cliente son ellos mismos, pues su producto emblemático sigue siendo el concentrado para aves, proveyendo alimento para las distintas fases de vida de las gallináceas, desde la etapa de pre-inicio hasta cuando entran a poner pasando por las fases de inicio y levante, y cuya alimentación se prolonga más o menos de ochenta a cien meses dependiendo de las ventas, la oferta y la demanda:

: “Estas son gallinas criadas en suelo libres de jaula, sin estrés” comenta don Gerardo “estas son aves manejadas con mucha ternura y cero violencia, tienen sus nidos altos dónde poner, aunque hay algunas rebeldes que insistan en poner en el suelo”, en cada galpón gozan de una canal sinfín que rodea el lugar donde se les dispone comida a voluntad, y en dos de los galpones estos comederos se mueven despacio eléctricamente.

“El señor que usted ve ahí (indica un trabajador en sus labores en una de las sesiones del galpón) se encarga de mantener el aseo en esta parte; de mantener limpios los bebederos y seco el área que le corresponde, porque el objetivo uno A, es mantener secos los galpones. Aquí no le damos lugar a los malos olores ni a la enfermedad, los animales se vacunan contra New Castle, y tienen atención sanitaria desde la etapa de preinicio que se obra en otro lugar (se crían en búnkeres para

evitar cualquier contacto indeseado desde que nacen hasta los 14 días, en la cría de Bugalagrande) y su plan vacunal empieza con la vacuna contra Salmonelosis, aplicamos antiparasitarios, y tratamos contra micoplasma, cada ocho semanas, lo mismo que la fórmula de nuestros concentrados influye en que su deposición sea semisólida y no genere mayor humedad”.

En efecto, en La Bastilla, hay una cosa que llama la atención por sobre todas, la avícola no tiene malos olores ni humedad de ninguna clase, lo que habla bien del arduo trabajo de sus empleados y el empresario, quizás contribuye a ello también que estos galpones enmallados permanecen ventilados y gozan de amplitud, no en vano tienen cualquier cantidad de certificados de distintas entidades gubernamentales, y de BPA, por parte del ICA.

“Aquí el trabajo es continuo, en avicultura las cosas son así, hay que atender a todo hoy porque mañana será tarde, en cada galpón hay dos personas, cada uno responde por lo suyo, no hay modo de delegar, deben recoger los huevos, hacer el aseo general del área de galpón que se les asigne, que incluye lavado de bebederos, lo que se moje de cisco se saca del galpón, limpieza de andenes, comederos, mallas, elementos diversos, la bodega donde depositan los alimentos, y la de almacenamiento.

Son galpones para 6.000 mil, 8.500 aves, ... ¡y hasta para 15 mil aves! dependiendo de las necesidades de manejo.

## TIP GANADERO

**PRESTE ATENCIÓN A LOS DESPERDICIOS DE AGUA EN LOS BEBEDEROS Y RACIONALICE EL USO DE ESTA, EN OTRAS TAREAS DE LA FINCA COMO: EL LAVADO DE CORRALES, SALA DE ORDEÑO, CANTINAS, TANQUES, ENTRE OTRAS COSAS.**



### Teresita en su Jardín Edénico

Doña Teresita habita en una casa grande y bonita cuyo diseño en sus dos pisos evoca las mansiones de los años de la abundancia, cuando paradójicamente, ellos se hallaban aún pobres. Esta casa tiene la forma del sueño al que ellos los Acevedo Martínez le fueron dando forma, como todo lo suyo, de hecho, todas las máquinas y equipos de la empresa son de hechura o diseño de ellos, la casa tiene una sala acogedora a la que todos los familiares vienen por el puro placer de estar aquí, y compartir algunas horas al lado de esta abuela venerable, cuyo buen gusto invita a departir junto a ella alrededor de un café y conversar de las cosas de la empresa familiar y desde luego de las dichas y las penas de la familia, sentados cómodamente en unos preciosos muebles de madera y cojines de cuero, de color pardo claro, adonde asoman las hojas de sus matas, esas joyas naturales que ella ha ido plantando de su mano, creando un ambiente de una frescura y un color siniguales, el cual perfuman sus flores.

Lo que es más representativo de su arquitectura son sus amplios corredores sustentados por lisas columnatas, por donde el aire penetra venteando entre las hojas haciendo chicotear la camisa de los visitantes. Teresita recuerda que su padre amaba las casas de corredores generosos y le legó esa idea de tener una así.

En un pequeño potrero encontramos un breve grupo de siete vacas enrazadas en Gyr, de alegres colores y vivos reflejos, las cuales don Gerardo tiene como mascotas, y de las que no piensa prescindir mientras viva porque es su gusto tener vacas: “primero porque las asocio con mis luchas iniciales y segundo para tener de qué hablar con mis amigotes ganaderos adscritos al Comité, digo, a la Cooperativa, muchos de los cuales ignoran, que tengo estas pequeñas empresas pecuarias pero distintas al negocio de la leche.”

Bueno, ellos dos Gerardo y Teresita, han estado construyendo este sueño llamado La Bastilla, durante sus 56 años de vida matrimonial, sin cejar en su empeño de progresar ni un solo día, a la par que están vinculados desde hace medio siglo a nuestra Cooperativa de Ganaderos del Centro y Norte del Valle del Cauca, por lo que ahora nos correspondió a nosotros tributarles este modesto pero cálido homenaje, resaltando la constancia, la unión familiar y el gran esfuerzo realizado durante tantos años de trabajo.

Esperamos que las nuevas generaciones continúen con esta notable labor y este escrito sea una voz de aliento en el tiempo, permitiendo recordar que la unión familiar y la perseverancia los ayudará a alcanzar resultados inimaginables. **En nombre de todo Cogancevalle, Gracias por sus vidas de fe, amor, y trabajo ejemplar.**

## COGANCEVALLE ACOMPAÑA PROCESO DE REACTIVACIÓN GANADERA



Con nutrida participación virtual por parte de asociados a Cogancevalle se cumplió la convocatoria de esta entidad solidaria y el Fondo para la Reactivación Económica Ganadera el pasado 28 de junio, vía web, a partir de la 6:00 p.m., coordinada por la Ingeniera Leidy Diana Hincapié Bermúdez, gerente de Cogancevalle, quien moderó el foro y trasladó las inquietudes surgidas durante el mismo al Ingeniero Juan Diego López Vargas, persona contratada por la cooperativa para apoyar a los productores con el fin de agenciar los recursos del Fondo Valle INN (o de Reactivación económica) por valor de 63 mil millones que serán irrigados entre productores y emprendedores de los 42 municipios del Valle del Cauca, quienes presentaron modelos o propuestas económicas ante dicho Fondo, orientados a la adquisición de Maquinaria, Insumos, Herramientas o Equipos para la realización de los mismos, iniciativas empresariales presentadas por personas que se han visto afectadas por la emergencia del Covid 19 y la coyuntura del Paro Nacional. Como se explicó en el marco de dicho foro virtual, el Fondo Valle INN de la Gobernación

del Valle del Cauca, mueve recursos bien interesantes para acompañar esta convocatoria estratégica de apoyo a modelos económicos o emprendimientos, que van desde dos millones de pesos o tres, o bien de cinco y hasta diez millones, conforme los requerimientos de las iniciativas presentadas, en principio hasta el 15 de julio, de personas o predios ubicados en los municipios priorizados a esa fecha, a los cuales se destinaron los primeros 13 mil millones de pesos, y después, de la totalidad de los municipios del Valle del Cauca, lapso en el cual se aplicaran recursos por 50 mil millones de pesos, en apoyo a los modelos que sean aprobados.

Cabe anotar que para la provisión del monto total de los recursos indicados participan uno a uno los municipios y la Gobernación, es decir, por cada peso que puso la Gobernación, cada uno de los municipios en su conjunto puso otro peso, de mismo modo que los beneficiarios de los recursos, deberán poner como contrapartida el diez por ciento, de tal manera que si resultare aprobado su modelo presentado por diez millones de pesos,

deberá reintegrar al Fondo INN, un millón de pesos; si, con cinco millones, 500 mil, y si dos, doscientos mil pesos, cabe agregar que igual si no puede pagar en dinero, se le recibirá en especie, resultado del producto de su proceso productivo, una vez arranque con su emprendimiento o modelo económico.

## Por qué para el Valle del Cauca

El objetivo de esta convocatoria fue explicarle a los asociados como beneficiarse de estos recursos que no siendo muy altos, de todas maneras sirven para que impulsen sus modelos o procesos económicos puesto que viene de sufrir principalmente las afectaciones generadas por los bloqueos durante el Paro Nacional: *“Sabemos que el Valle del Cauca, si no fue el que más, fue por lo menos uno de los más afectados por esta dificultad, entonces se trata de eso, de contribuir a paliar un poco esta situación, acompañando al productor a través de un equipo de expertos en el establecimiento del modelo de negocio a presentar en esta convocatoria”*, dijo, en el marco de dicho foro, la ingeniera Hincapié Bermúdez gerente de la entidad.

## Aspectos Relativos a la Convocatoria

En un principio la convocatoria se orientó a unidades productivas o personas naturales ubicados en los municipios de: Caicedonia; San Pedro, Andalucía, Ansermanuevo, Argelia, Dagua, El Dovio, y Candelaria; que presentaron iniciativas, por 10, 5 y 2 millones de pesos para apoyo a asociaciones y unidades productivas; Tuluá, para el apoyo a modelos económicos, por tres, cinco y diez millones de pesos y Bugalagrande con 5, 3 y 2 millones con generación de 4, 2 y 1 empleos, los cuales fueron difundidos a través de Cogancevalle.

Después de la convocatoria que se cerró el 15 de julio, se abrió una nueva, que se amplió a los demás municipios del Valle del Cauca: *“los municipios de Palmira, Buga, Yotoco y Vijes, y otros no citados en la convocatoria inicial, serían partícipes de la segunda convocatoria”*, reiteró Leidy Diana Hincapié, y advirtió: *“viene otra segunda etapa donde se van a incluir los otros municipios, es importante que si los municipios de ustedes no están en los priorizados, escuchen la información porque viene una segunda etapa con los mismos requisitos”*, convocatoria que se informó oportunamente días después.

## Documentos Habilitantes

Requisito indispensable número **1. fue la presentación de la cédula de ciudadanía y el RUT**, por parte de las personas naturales, y si fuera persona jurídica, la certificación de representación legal con su respectiva identificación; **2. Certificado de vecindad del municipio del emprendedor(es)** perteneciente(s) a la propuesta; **3. Certificación juramentada** de no haber recibido recursos públicos; **4. Certificado de contrapartida correspondiente al 10% del proyecto** que puede ser en especie, activos o capital de trabajo; **5. Registro nacional de antecedentes judiciales** emitido por la Policía Nacional; **6. Certificado nacional de medidas correctivas** emitido por la Policía Nacional; **7. Certificado de no encontrarse en el boletín de responsabilidad fiscal** emitido por la Contraloría de la República; **8. Certificado de no tener antecedentes disciplinarios** emitido por la Procuraduría General de la Nación; **9. Anexar plan de negocios** con los anexos financieros respectivos.

# TIP GANADERO

LOS ANIMALES QUE BEBEN AGUA DE BUENA CALIDAD, EN GENERAL SON MENOS PROPENSOS A CONTRAER ENFERMEDADES, GANAN MÁS PESO Y PRODUCEN MÁS LECHE...



## Plan de Reactivación Gandería

En el Valle del Cauca

### Como Resultado Obtuvimos:

**90 Asociados Inscritos**  
**de 38 Municipios Priorizados**  
**por la Gobernación del Valle del Cauca**



Gestión Gremial en favor del Asociado

“El apoyo de la entidad corresponde al acompañamiento en el establecimiento del proyecto y la sustentación del mismo, que les permita participar de esta iniciativa de la Gobernación, esperando que las ideas productivas seleccionadas por los productores asociados a la entidad, sean del interés del programa Valle INN como parte de la reactivación económica del Departamento y puedan ser seleccionadas como beneficiarias del apoyo económico ofertado en este” manifestó nuestra gerente, Leidy D. Hincapié.

Al presentar su iniciativa al Fondo Valle INN, se aclaró para todos los asociados o unidad de negocios o negocio emprendedor “que se trataba de reconocer necesidades y apoyar iniciativas en la adquisición de insumos, maquinaria, herramientas o equipos, contextualizar las fincas, ubicación y cifras del proceso al que se va a contribuir a sacar adelante, lo importante es que el productor salga adelante con su modelo de negocios,” precisó López Vargas.

#### Las Etapas Seguidas

Los pasos definidos inicialmente para la primera convocatoria fueron:

**1. Cierre inscripciones:** 15 de julio, a las 6:00 p.m.

**2. Verificación de requisitos,** del 15 a 22 de julio.

**3. Evaluación de planes de negocio,** del 23 de julio al 13 de agosto.

**4. Jornadas PITH,** del 16 a 27 de agosto.

**5. Publicación de los listados de los ganadores** el 8 de septiembre de 2021.

“La idea nuestra es acompañar e instruir el proceso que se propongan, y en dos meses ya puedan ejecutarlo. El propósito es que puedan hacer sus planes de negocio o emprendimientos o modelos o propuestas para la reactivación económica”, dijo, al final del foro del 28 de junio, Leidy Diana Hincapié Bermúdez, gerente de Cogancevalle, a la par que reiteró:

**“Nosotros hacemos el apoyo para lograr la participación de este al asociado, donde la decisión final de selección está en manos del Fondo Valle INN, quien realiza el proceso de evaluación y entrega los recursos”.**

# MEDICINA INTEGRATIVA PARA TU MASCOTA



Por: María Alejandra Arango Cortes  
Médico Veterinario Zootecnista  
Universidad del Tolima.

Consultorio Cogancevalle Buga

Diplomado Medicina Integrativa  
Medicina Veterinaria Natural.

Medicina Tradicional China  
Escuela Neijing Cali.

La medicina veterinaria integrativa es aquella que une los conocimientos de la medicina convencional con los de las llamadas terapias alternativas, complementarias u holísticas, con el fin de mejorar la salud física y emocional de los animales. Dentro de las terapias alternativas se mencionarán entre otras:

**1. TERAPIA NEURAL:** La terapia neural (TN) es una terapia reguladora que ejerce su acción a través del sistema nervioso (SN), especialmente el vegetativo o autónomo, inyectando pequeñas cantidades de un anestésico local en bajas concentraciones en puntos específicos del SN, con una finalidad diagnóstica y terapéutica, pero no anestésica.

Su finalidad es neutralizar las irritaciones que, a lo largo de la vida del animal, han ido afectando su tono neurovegetativo para reactivar la capacidad autorreguladora de la red neurovegetativa que la conduzca a un nuevo estado de orden siguiendo su propia tendencia constante a la homeostasis.

**2. ACUPUNTURA:** Es una técnica terapéutica que forma parte de la Medicina Tradicional China (MTC) y que consiste en la inserción de

agujas en determinados puntos de la piel con el fin de regular las funciones fisiológicas del organismo y tratar las enfermedades tanto en su aspecto etiológico como sintomático.



**3. MOXIBUSTIÓN:** La moxibustión es un método terapéutico que hace parte de la Medicina Tradicional China (MTC) que consiste en aplicar calor, utilizando las propiedades terapéuticas de la raíz de la planta Artemisa, estimulando una serie de puntos del cuerpo con el fin de sanar trastornos o enfermedades y conseguir el equilibrio de las funciones.



**4. RADIESTESIA:** La radiestesia terapéutica con péndulos también se realiza con animales, no importa su especie. Es una terapia que trabaja con la energía del animal. La radiestesia es el arte o la ciencia de sentir las vibraciones energéticas de todo lo que está vivo. Así, el radiestesista trabaja conectando con esas frecuencias vibratorias que emiten los cuerpos, los objetos, los lugares.

El objetivo es ayudar al correcto fluir de la energía, al bienestar emocional y a la evolución espiritual. En general, la terapia limpia, purifica y equilibra el sistema energético del animal.



**5. OZONOTERAPIA:** Es el suministro de ozono en el organismo de nuestras mascotas mediante diferentes vías de administración para tratar enfermedades comunes y habituales, pero la concentración y tiempo de aplicación varía según la enfermedad y la especie que se vaya a tratar.

La ozonoterapia regula estrés oxidativo, incrementa el metabolismo del oxígeno, aumenta las defensas, es germicida, tiene efecto revitalizante, regenerador de tejidos y antiinflamatorio.



#### **6. FLORES DE BACH:**

Las Flores de Bach son una serie de esencias naturales utilizadas para tratar diversas situaciones emocionales, como miedos, soledad, desesperación, estrés, depresión y obsesiones.

Las flores de Bach ayudan a equilibrar y desbloquear la energía.



## 7. ACEITES ESENCIALES:

La base de la aromaterapia es la extracción de aceites esenciales, que son productos vegetales altamente concentrados a partir de una planta aromática. Este proceso permite concentrar también sus propiedades medicinales, por lo que solo hace falta una pequeña cantidad para obtener efectos terapéuticos que pueden ser mentales o físicos, y se obtienen sobre el organismo de nuestra mascota a través de dos mecanismos de acción:

**Vía Transdérmica:** El aceite esencial penetra a través de la piel y llega al torrente sanguíneo, a través del cual se distribuye a todos los tejidos y actúa sobre aquellos con los que tiene afinidad.

**Vía Olfativa:** Aunque el aceite esencial se aplique sobre la piel, el fuerte olor que lo caracteriza lleva sus componentes al sistema nervioso central, donde los principios activos pueden actuar a nivel neurológico para favorecer un estado de serenidad mental.

La aromaterapia es un método que ayuda a las mascotas que sufren de depresión, ansiedad, hiperactividad, estrés, agresividad, apego emocional y otros comportamientos que les impiden relacionarse de forma normal o estar mucho tiempo sin supervisión.

Sin embargo, antes de intentar este método, es importante consultar a un médico veterinario



experto en el tema, para obtener una valoración médica completa que determine si el paciente necesita terapias complementarias. Después de la evaluación, el especialista decidirá qué tipo de esencias son recomendables para la mascota y el número de sesiones necesarias para tratarlo.

Las terapias alternativas son un método terapéutico muy holístico que pretende siempre buscar el bienestar tanto del paciente como del dueño, es un trabajo integral, donde se ayuda a todos.

Sin embargo, es importante aclarar que después de un examen clínico se determina que terapia le conviene más al paciente de acuerdo a la patología que tenga.

No cabe duda que la ciencia milenaria china, combinada con desarrollos tecnológicos nuevos se integran hoy día para ofrecernos en el campo de la veterinaria opciones nuevas e interesantes y atender felizmente a nuestras mascotas en procura de su mayor bienestar.

**La medicina integrativa es una de aquellas posibilidades que tenemos a mano en Cogancevalle sede Buga, contando con la presencia de la doctora Arango Cortés, diplomada en Medicina Tradicional China - Escuela Neijing,** así nuestros asociados y clientes pueden acceder a servicios de medicina neural, acupuntura, moxibustión, radiestesia, ozonoterapia, terapias estas de reconocida utilidad para tratar diversos dolores, mediante métodos no convencionales; así como de flores de Bach, y aceites esenciales aplicados en el campo de la aromaterapia, métodos seguros y eficaces en los tratamientos del estrés y la ansiedad en pequeños animales.

De manera que esta es la oportunidad de ir al **Consultorio Cogancevalle Buga**, llevar a su mascota y conocer más acerca de las bondades de estos novedosos y milenarios, a la vez, tratamientos médicos.

## “A LOS EQUINOS HAY QUE TENERLES PACIENCIA, ENTENDERLOS Y MONTARLOS”



Por: Walter Mondragón  
Com.soc. Univalle

**E**l Médico Veterinario Zootecnista egresado de la Universidad de Caldas, Oscar Hernán Calle y su esposa, la Administradora de Empresas Patricia Cuellar, constituyen un equipo de trabajo excepcional, ellos practican desde hace 30 años cirugía equina, y desde hace siete, junto al Ingeniero Industrial Ricardo Echeverry fundador propietario de la clínica Equimedical – medicina para equinos - atendiendo emergencias de diversos caballares del Valle del Cauca y de los departamentos del eje cafetero, especialmente caballos criollos colombianos, de pista o trabajo, deportivos, de Alta Escuela y equitación, ubicada en San Pedro Valle vereda Montegrande, la cual consta de una superficie de 3.200 m<sup>2</sup> y comprende un complejo de edificaciones y equipos entre los cuales destacan 40 amplias pesebreras, una piscina especial para rehabilitación equina y una pista de entrenamiento, un bien dotado quirófano y unas áreas de acondicionamiento para trabajar a dos vientos, además de espacios de rehabilitación.

Allí realizan servicios de diagnóstico, cirugía,

hospitalización y tratamiento médico, y complementario a ello, manejo de post-cirugía, acondicionamiento físico y rehabilitación.

Con este equipo profesional encontramos también a las pasantes universitarias: Juliana Martínez y Allison Escobar futuras Médico Veterinarias, al chalán Jorge Betancourt, el entrenador del lugar, de quien aprendimos que cada caballo es único y por consiguiente hay que tenerles paciencia, entenderlos y seguirles la idea, practicar sus pasos a diario para que no se les olviden y tratarlos bien porque tienen memoria y se pueden lucir a la hora en que compitan.

De la misma manera cuentan con el arrendador de planta Julio César Peñaranda, y el risueño y joven palafrenero Carlos Llanos entre el grupo de sus seconds, y a otras dos personas que realizan esa tarea ingrata pero necesaria de recoger el estiércol, mantener secos sus espacios, cuidar de los henos y los caballos sin hacer bulla ni maltratarlos porque la mayoría son pacientes de la clínica. Este está un poco alejado de la carretera central, por lo menos quinientos metros, y sus muros son gruesos,

es un ambiente sin ruido en el que a lo sumo se escucha en la tardecita los pasos acompasados de los caballos, y algún trino de las iguazas que pasan a esa hora por acá rumbo a sus nidos de la orilla de Cauca.

Con ellos nos reunimos y pasamos a escuchar una conversación sobre lo que más les gusta: el mundo de caballo:

**Oscar Hernán Calle (O.C):** Para preservar la salud equina lo más importante es la alimentación, la cual se realiza normalmente con henos.

**Ricardo Echeverry (R.E):** Por lo general por acá usamos el de pasto Angleton que se trae del Tolima. Sin embargo, acá en el Valle, algunos criaderos cultivan otros pastos que henifican para el autoconsumo.

**O.C:** Por supuesto, hay que diseñar un plan sanitario, vacunar contra Encefalitis Equina Venezolana, contra Influenza Equina y contra el Tétano que es una zoonosis y no deja de ser un riesgo para el inseminador, especialmente si presenta heridas en los brazos, puesto que las esporas del Clostridium habitan el tracto intestinal y el estiércol. Fortunosamente, en mis 30 años de labor no he sufrido ninguna zoonosis, sino más bien algunas ¡Patadosis! en las rodillas.

**R.E:** Hablando de emergencias muy comunes creo que son precisamente los dolores intestinales que se convierten en cólicos; para tener una idea de lo importante que es, en el año pasado atendimos 56 casos, lo que representó el total de las cirugías realizadas acá en el año 2020.

**O.C:** Digamos que, el 90 % de la casuística presentan síndrome abdominal agudo.

**R.E:** El doctor Calle, monitorea, valora, examina las condiciones fisiológicas de los pacientes, hace las ecografías y si el caso es crítico debe proceder a operar, él, asistido por su esposa Patricia Cuellar realizan la cirugía pertinente.

**O.C:** Así es. Después de esta viene el tratamiento postquirúrgico, donde el paciente debe permanecer una semana en hospitalización y otra en observación, al cabo de las cuales se retiran los puntos... aunque puede pasar que un caso se complique y deba prolongarse su estadía acá... ¡Son seres vivos!

**R.E:** Por esto cuando recibimos al paciente y se define su cirugía esta debe ser consensuada con el dueño, quien debe firmar un acta de consentimiento. Claro que algunos, los que provienen del Club Campestre de Cali, suelen estar asegurados contra muerte. De hecho, los caballos asegurados tienen el respaldo de la aseguradora si se traen aquí.

**O.C:** Se pueden presentar cólicos provocados básicamente por los alimentos ingeridos, cuando hay mucho invierno y se improvisa su nutrición porque en los climas crudos no se puede cortar el heno, y aún si se corta y seca al sol del día siguiente, no les sirve, porque se altera sus propiedades nutritivas, y eventualmente adquiere hongos que provocan gastritis o peor aún daños colaterales intestinales graves.

**R.E:** También es clave contar con espacios adecuados para los equinos; yo recomiendo en clima frío, de ladera, pesebreras bien cerradas para evitar problemas respiratorios, y en clima cálido pesebreras bien ventiladas para regular el calor, ojalá de techos altos, es importante también la iluminación por aquello de los estímulos lumínicos.





**O.C:** Refiriéndose a la reproducción equina menciona que; en Europa, y donde hay estaciones, las hembras equinas son receptivas sólo en primavera y verano, en cambio en el trópico, todo el año. Con relación a los cuidados, es usual en la sábana de Bogotá les pongan mantas en invierno.

**R.E:** Por supuesto que sólo en climas muy crudos, cuando se cubren con mantas todo el tiempo los equinos se ponen muy peludos, lo cual no es deseable. En otros cuidados; las camas han de ser de cisco que es lo más justo... aunque también hay gente que exagera.

**O.C:** Si, hay caballos que son manejados como príncipes, que llegan a valer oro y gozan de cuidados extremos a los que les tienen cuadrillas enteras a su servicio.

**R.E:** Es verdad, este negocio de los equinos mueve dinero, es un hobby caro y quien quiere tener lo mejor debe pagar por ello, por ejemplo, actualmente un salto de “Caín” vale diez millones de pesos; uno de “Mensaje de San Esteban”, llegó a costar 40 millones de pesos e incluso, un salto de “Aaron” del Jazmín, cuesta tres millones de pesos y hay hasta que hacer cola para obtenerlo.

**O.C:** Pero, no nos engañemos, esto es cuestión de suerte, la mayoría de los criaderos no logran campeones, y lo curioso es que usted

puede tener una cuadra de ochenta caballos y no tener suerte con ellos, y llega uno de un criadero donde hay escasos dos o tres caballos y ahí aparece la estrella, como fue el caso de “Silindia de Buenos Aires”.

**R.E:** Un caballo criollo colombiano pesa entre 350 y 400 kilos, pero todos no reciben la misma nutrición; aunque la regla es dar un kilo de concentrado por cada 110 kilogramos de peso, será la calidad del concentrado lo que hace la diferencia, así los que más demandan energía, los animales que van a pista a competir, tienen necesidades energéticas mayores, un equino de estos puede comerse en su dieta medio millón de pesos al mes. Otros, son los potros que están en crecimiento y tienen una fórmula balanceada diferente; a los de alta competición súmele los costos de manejo, pues mínimo deben ser atendidos por un montador, un médico veterinario y un herrero.

**O.C:** Así es. El concentrado puede ser alfalfa pelletizada básica, con otros ingredientes que varían según etapas productivas, (o reproductivas, por ejemplo, yeguas lactantes) y según edades. El equino come adicionalmente media paca de heno por día en promedio, lo que quiere decir que debe consumir diario el 2% de su peso vivo. Entonces, si pesa 300 kilos, se come 6 kilos de heno y recordemos que la paca pesa entre diez y doce kilos: estoy hablando de proveerle heno suficiente para garantizar una buena digestión y alimentación.



¿Sabías que?

**TENEMOS CONVENIO**

**PÓLIZA COLECTIVA DE VEHÍCULOS**

- Amplia Cobertura Pérdidas Totales y Parciales.
- **Asesoría Jurídica**
- Servicio de Grúa, sin costo.
- **Daños a Terceros.**
- Póliza de Responsabilidad Civil.
- **Menor costo en el Valor de la Póliza.**

- Servicio 24 Horas.

Corresponsal:

**Banco de Bogotá**



**Tuluá**

**Revisión  
Técnico Mecánica  
para Motos**

**SOAT**

Para todos los Vehículos

**CDA**  
**Ángeles Del Río**  
REVISIÓN TÉCNICO-MECÁNICA  
PARA MOTOS.



**ANGELES DEL RIO S.A.S**  
PEREIRA - TULUA



**Tuluá: Cra. 19 # 27-20**  
DETRAS DEL ANTIGUO TERMINAL



**312 362 2845 - 318 734 8570 - 311 694 4469**



**Pereira: Calle 24 # 12-22**



**3137368826**



**CDA ANGELES DEL RIO**



**Angelesdelriooficial**



**colectivacogancevallemapfre@gmail.com**

**R.E:** Los caballos de trabajo comunes deberían comer igual, eso sería lo justo. En las fincas se debería tener un área de siembra de pasturas destinadas para henificar; cuando se les da cogollo de caña se corre el riesgo de enfermedad digestiva. Bueno, hay otros residuos como los de cosecha de maíz que son buenos, y lógicamente pastos de corte.

**O.C:** Estas dietas que involucran subproductos de cosechas (maíz, caña, arroz, etc.) deben ser sólo una alternativa para cuando el heno escasea, y en las laderas por fuerza mayor, el pasto de corte. En ciertas zonas del eje cafetero suplementan con “tarugo” de arracacha, y en el Tolima con “peles” de tamo de arroz en épocas difíciles; esto es un poco más económico. A los caballos que no están acostumbrados se les puede ofrecer, pero mezclado con otros elementos. Por la salud del animal hay que preferir el heno o la pastura indicada, entre otras, porque a veces los animales engordan falsamente... esto no es un hobby para buscar lo más barato siempre, se debe tener en cuenta que es una inversión costosa, y por supuesto como en ganadería bovina hay caballistas y hay comerciantes en caballos, que no estarían en capacidad de sufragar una operación de estas, ni les sale darles una nutrición costosa.

**R.E:** Los caballos que permanecen en pesebrera, son más susceptibles de contraer enfermedades.

**O.C:** Sí. Los de vaquería, por ejemplo, casi no se enferman ante todo porque están en constante actividad; a estos los afecta más el exceso de trabajo, un equino de estos debe descansar por lo menos cada dos días de la actividad que viene desempeñando.

**R.E:** Aquí, en Equimedical, todos los días se

hace aseo, las camas deben mantener limpias y secas; los trabajadores sacan el estiércol, el mojado, y cada mes se cambia de cisco (viruta de madera).

**O.C:** En otros lugares usan el cisco más costoso (que es casi polvo de maderas finas) para las camas, en contraste otros usan cascarilla de arroz o bagazo de caña, más incómodas, puesto que cada quien apela a sus opciones; el cisco de pino es muy caro, pero ayuda al control de mosca.

**R.E:** En cuanto a lo que tiene que ver con el herraje de los caballos considero que es otro aspecto fundamental en la vida equina, este se debe cambiar ojalá mensualmente o cada 45 días. Debe realizarlo un profesional, y no dejar esta actividad a un pega-herraduras.

**O.C:** Así es. Se debe acondicionar el casco, recortarlo sin lesionar el animal, pero no es sólo el aplomo, el herrado depende de la modalidad del caballo; la angulación del casco se mide con el podómetro y esta se realiza según la modalidad del equino, por ejemplo, la angulación en los de paso fino es más empinado, en los de trote menos, y así, de manera que el herrero debe no sólo saber aplomar sino cómo debe angular y pegar las herraduras... ¡Es todo un arte!

**R.E:** Un mal herraje que lesione el animal, puede provocarle laminitis u otras patologías en el casco que los lleva a la postración, o bien a cojear. También influye la calidad de las herraduras, lo normal es que sean de hierro, pero en el paso fino es común que sean de aluminio para darle más sutileza al paso.

## TIP CABALLISTA

CEPILLA Y CUIDA EL PELAJE DE TU CABALLO CON REGULARIDAD, DE ESTE MODO ESTIMULARAS LA CIRCULACIÓN SANGUÍNEA Y LA SALUD DE SU PIEL, ENTRE OTROS BENEFICIOS COMO EL FORTALECIMIENTO DE SU VINCULO AFECTIVO Y SU BIENESTAR EN GENERAL.

Fertilice su pradera y regenere sus suelos con nuestros productos



**MAURICIO OCAMPO**  
Ingeniero agrónomo  
Valle del Cauca  
Cel: (+57) 311 201 5213

**DIANA CASTELLANO**  
Zootecnista  
Eje Cafetero  
Cel: (+57) 312 391 6357

**O.C:** Ligado a este aspecto está la podología, que ya es una especialización de la medicina veterinaria para el manejo de las patas de los equinos que supone otras complejidades, son pocos pero los hay y muy notables como Santiago Tobón, y en herrería está el presentador de la televisión Mauricio Vélez que inclusive ha dado cursos sobre el tema en Cogancevalle. El herrero profesional trae hasta su fragua y hace las herraduras él mismo. Hay también Ortopedista quienes arreglan lesiones y defectos componiéndoles la pisada a los equinos que lo requieren.

**R.E:** Otra cosa, a los equinos hay que dejarlos desarrollarse, esto es que para entrar a su monta sus huesos deben estar cerrados y así evitar cojeras futuras. Por eso, en su entrenamiento se consideran tres etapas: la de inicio que realiza el arrendador (ojalá se pudiera mediante doma racional), luego se pasa al montador, y luego a pista.

**O.C:** Para saber cuándo tiene los huesos cerrados, en países de Europa les hacen radiografías entre los 28 y 30 meses hasta ver que sus huesos estén bien formados, aquí lo hacemos al “ojímetro”.

Finalmente, hay que decir que todo criadero que se reputa como tal cuenta con su herrero, su arrendador, su entrenador, y su médico veterinario. Ya en las fincas cada productor le da un manejo conforme sus posibilidades; en algunos casos, los propietarios prefieren que el vaquero sea herrador, montador y hasta aguatero... y a propósito, se nos olvidaba lo más obvio e importante: todo caballo debe tomar agua de buena calidad, a voluntad y recibir cero maltrato si no queremos que se enferme.

**R.E:** Normalmente se toman entre 25 y 30 litros, mínimo, (o, el equivalente al 10% de su peso). Acá en Equimedical les brindamos agua potable tomada del acueducto municipal.

Finalmente, escuchamos por parte del doctor Calle, una recomendación para los productores que tienen equinos y no tienen las posibilidades de llevarlos a una clínica: “No den por sentado que el animal se va a morir, ni se apresuren a diagnosticarlos de manera empírica, llamen a un veterinario, que él sabrá qué decisión tomar, en cada caso”.

## LA EMBLEMÁTICA PIEL DE LA TOTA Y TORIBIO



Por: Walter Mondragón  
Com.soc. Univalle

La verdad es que La Tota y su pequeño Toribio en estos climas tropicales de altas temperaturas jadean a veces como si se tratase de canes para mantenerse a una temperatura constante; nosotros los humanos, sudamos la gota gorda acalorados en el deporte o el trabajo y esa transpiración nos facilita el mantenimiento de la temperatura corporal, a la par que ese calor nos aumenta la sed. A los vacunos no es menor la sed que les da, sobre todo en lugares donde no gozan de la pródiga sombra y aunque no parecen sudar como caballos, sudan y les afecta el excesivo calor. Anteriormente se creía por parte de algunos sabios, los cuales también se equivocan, que las vacas no sudaban, de modo que creían equivocadamente que la temperatura de sus cuerpos era controlada por la pérdida de calor de sus vías respiratorias al jadear, hoy, gracias a una observación más atenta, se sabe que el jadeo es apenas un mecanismo del que están dotados también los bovinos, para ayudarse a la pérdida de calor, pero lo más importante es que felizmente transpiran sudor así no lo notemos sobre el resistente vestido natural que les cubre, al que

llamamos cuero cuando de este se hacen correas, pero que es su piel, su hermosa piel, y el órgano más grande de la Tota, y del brillante Toribio, al que su mamá, lame, cada vez que puede. La evaporación de la humedad que aparece semioculta bajo su pelaje, en, digamos, la superficie de su “cuero”, contribuye en un 75% a la pérdida total de calor de nuestros protagonistas y los demás ejemplares de su especie (semihúmeda porque no implica un significativo gasto de agua puesto que este proceso en el ganado involucra la actividad fisiológica de las glándulas de la piel también).

### La Epidermis y la Dermis

La piel de la Tota es bicolor, eso sí, más negra que blanca, lustrosa y llamativa, como la de su crío, y los que la ven tan pronto como la observan de lejos, aunque es más mansa que el agua del aljibe, desde ya van alistando la cámara fotográfica de sus teléfonos para guardarla como modelo junto a su vivaz pequeñuelo, , porque para bonito, ese ata’o, como diría mi abuelo José Dolores, pero eso es nada más la epidermis, porque como ya

la piel del ganado bovino, todo como las de otras especies pecuarias, se conforma de dos partes: la epidermis y la dermis.

La epidermis que viene a ser como la superficie de la piel de la Tota y Toribio, actúa como barrera protectora entre ellos y el mundo alrededor, en tanto que la dermis o pellejo, como le dicen los paisas, proporciona un sistema de capas intercaladas para los órganos constitutivos de la misma, cuya naturaleza elástica los protege, hasta cuando la púa o el vidrio, cardo o el aguijón hacen de las suyas y las rayan, las cortan o las punzan y marran su belleza original.

La membrana exterior que va sobre la dermis, es la epidermis; si volteáramos la dermis de la vaca veríamos que está conformada por cuatro elementos diferentes que se encuentran integrados. Estas cuatro formas (o estructuras) son el folículo piloso, del cual crece el pelaje; la banda de músculo liso involuntario encargado de erizar el pelo, el famoso “arrector pili” cuando el animal tiene frío extremo o se espeluzna por un susto, como cuando la Tota vio rodar por un abismo a su entrañable Toribio, o cuando una noche el pequeñuelo vio al Chupacabras, por fortuna en ambos casos sin consecuencias qué lamentar; la glándula sebácea que, como su nombre lo sugiere produce el sebo que encontramos en la superficie de la piel, el antibacteriano natural de la Tota, que se encuentra sobre la superficie o epidermis de los bovinos formando una capa grasa esencial para su protección; y, una glándula sudorípara, una especie de tubo conductor recto y largo, la cual, es la encargada de expulsar el contenido de las glándulas.



Existe una glándula sudorípara por cada folículo piloso, por lo tanto, la medida de la densidad del pelo da también la medida de la densidad de las glándulas sudoríparas. Los folículos pilosos en el ganado vacuno, son independientes entre sí, y aunque el tamaño de los pelos puede variar, nunca se los encuentra agrupados.

La piel de los cerdos y los caballos se asemejan en esta característica a la de la Tota, en cuanto que esas especies poseen folículos pilosos de diferentes tamaños, pero en el cerdo son mucho más grandes, aunque poco numerosos. Como puede colegirse, las funciones de la piel de la Tota y de Toribio son claves para su expresión comunicativa, además de que los protegen admirablemente puesto que ese es su único vestido. Así es que cuando les da frío se les encoge, cuando tienen dolor reaccionan al tacto de quien los revisa, o mugen doloridamente cuando los tocan, el encanto de los vacunos es que rara vez fingen para engañar a los manejadores, de modo que cuando la Tota se duele ante la presión de su piel por alguna parte es porque en efecto se golpeó o la golpearon ahí en ese punto, o bien, ello está indicando algún problema de salud.



Toribio ha sido muy sano, por lo que cuando muge desesperadamente, es cuando deben apartarlo de su mamá, o porque acaso aprendió el dicho popular, según el cual, el que no llora... no mama!

La piel de ellos, tanto como caballos, canes, porcinos, ovejas y cabras es un indicador sensorial clave para saber por dónde sufren o por donde se alegran. Y como ya lo citábamos con anterioridad les sirve de regulador térmico, cuando actúa como aislante y disipador del calor, para mantener su temperatura interna, a menos que presenten una fiebre y deban los médicos volar a ver que les está pasando, lo cual es muy frecuente en su primera edad, aunque, la verdad sea dicha, al bueno de Toribio le pasaron rápido, gracias a la atención oportuna de sus cuidadores. Y quién lo creyera, su piel y la de su mamá la Tota interviene en los procesos metabólicos, bajo la luz solar cuando en su cuerpo sintetizan vitamina D y K, lo mismo que obtienen así fosfatos de calcio, que fortalecen su estructura ósea y ponen a bailar el esqueleto. Como diría el doctor Mellizo cuando se pone a disertar:

*“Es evidente la importancia de la piel en la respuesta inmunitaria, tanto en la fase de detección, identificación, protección y neutralización de virus y bacterias, hongos y células tumorales, y cuanto se considere extraño a sus cuerpos, desencadenando una respuesta reactiva de hipersensibilidad a los alérgenos”* Yo me quedo callado ante eso tan serio, y no me quiero imaginar que a la Tota o a su pequeño les vaya a salir un tumor o algo así, porque qué pesar... semejante hermosura de ejemplares bovinos, pero, desde luego, expuestos están: son seres vivos.

Pese a la potente protección de la piel de la Tota y la de Toribio, que constituye una barrera total que les protege de las continuas

amenazas y contactos externos ya sean los propios de su entorno ambiental naturales, mecánicos o accidentales, como internos fisicoquímicos y patogénicos. Pero si algo me llena de admiración y ternura de parte de la Tota y Toribio, es su capacidad de comunicarse a través de su piel en conjunto claro está, con otros elementos y movimientos de su cuerpo, cómo logran con sus músculos y poses expresar sus emociones y sentires, los vacunos son animales muy sensibles y jodidos, a la vez, se hacen ver cuando es preciso y saben manifestarse tiernamente ante quienes los tratan como debe ser, la Tota y Toribio por supuesto, se saben dar a entender entre sí junto a los otros animales del hato y ante nosotros los humanos, ante sus médicos y cuidadores expresan acogida y rechazo, alegría, temores, enojos, dudas, y naturalmente ternura y amor.

**Ellos son como uno, lo único que le falta a una vaca es hablar, porque son animales muy inteligentes y responden al trato, al buen trato, con ecuanimidad y afecto, pero también, al maltrato con topetazos y hasta pata, si es necesario.**

La piel de la Tota y su sin par hijito, es además de una belleza digna de recordación, a través de su linda estampa, su pose y su gracia natural, expresan su linaje y todo su potencial productivo, y el buen manejo que se les da en su ecoeficiente hato, pero sobre todo, su buena salud.



# “SE DEBEN ROMPER ALGUNOS PARADIGMAS CON LA NUTRICIÓN DE LOS BOVINOS PARA LOGRAR AVANZAR EN LA PRODUCTIVIDAD QUE NECESITAN LOS PRODUCTORES VALLECAUCANOS ”

Fernando Morales Vallecilla, Ph.D.



**E**l Zootecnista es egresado de la Universidad Nacional y Ph.D. en Ciencias Agrarias con énfasis en Producción Animal Tropical, además de tesis declarada meritoria en Sistemas de Producción, egresado de la misma institución (2017), lo mismo que antes hubo de especializarse en Administración y Negocios Internacionales, en el Icesi (Cali 1998), de la misma forma que es Premio Nacional de Emprendimiento "Destapa Futuro" Orden Palma de Oro al liderazgo y emprendimiento Joven Ejecutivo del Año 2004; y recibió Mención al desarrollo de nuevos canales de comercialización.

Fernando Morales Vallecilla, es hoy por hoy uno de los profesionales del campo de mayor influencia en el Valle del Cauca, donde ha realizado asesorías a distintas importantes instituciones y administrado haciendas tan grandes como Chiquique, del mismo modo que es consultor internacional y ha creado su propia empresa denominada FDN Nutrición

Animal S.A.S, de la cual es su gerente general y comercial en la que desarrolla los planes de mercadeo de la empresa y apoya a los clientes en servicio técnico, de la misma manera que es consultor externo en Nutravan y Avesca, en Quito - Ecuador, y consultor de Provimi en la nutrición avanzada de rumiantes, entre otras empresas, como también es profesor catedrático de agro industria de pastos y forrajes; agro industria de alimentos balanceados, y en nutrición avanzada de rumiantes en la Universidad Nacional sede Palmira, a la par que ha sido capacitador en el área de gestión de la información para asociados y clientes de Cogancevalle.

**Él es nuestro entrevistado de honor** a estas modestas páginas, entrevista a la cual accedió gratuitamente, **con él hablamos sobre alimentación, producción, sostenibilidad y cambio climático en relación con la ganadería bovina con la actual situación que hoy tienen los ganaderos, veamos:**

**Revista Cogancevalle (R.C.):** ¿Cuáles son las principales consideraciones que se deben tener presente al diseñar un sistema de alimentación animal en trópico bajo, desde una perspectiva ambiental, económica y social?

**Fernando Morales V., Ph.D (F.M.):** Los primeros temas que debemos reconocer, son el sistema de producción (leche, carne o doble propósito), en segundo tema el nivel productivo de los animales y en tercer lugar el consumo de materia seca del animal (los animales consumen materiales frescos, que contienen gran cantidad de agua y hacia el futuro los productores debemos hablar con el concepto de materia seca, por ejemplo, una pastura de la región puede contener entre 18 a 23% de materia seca, el resto es agua). Estos datos serán claves para mejorar la producción de carne y leche.

**R.C.:** En un contexto de cambio climático global y de variabilidad climática (fenómeno de El Niño o La Niña) como se presenta en Colombia periódicamente por su ubicación geográfica, ¿Qué limitantes se tienen en la producción de forrajes para animales rumiantes en cuanto a disponibilidad y calidad?

**F.M.:** Cambio climático siempre ha existido, lo que nos tiene hoy con cambios drásticos es la variabilidad climática, la cual es causada por el aumento de los Gases de Efecto Invernadero (GEI) (dióxido de carbono, metano, óxido nitroso, etc), este fenómeno ha hecho que se aumenten las temperaturas mundiales, aumente la acumulación de CO<sub>2</sub> en la atmósfera, generen efectos muy fuertes sobre el clima y tengamos más dificultades en cuanto a siembras y mantenimiento de pasturas y materiales forrajeros y oferta uniforme de pastos y forrajes para nuestros animales.

Los productores para manejar estas variaciones tienen que adecuarse a estos nuevos retos y buscar sistemas que sean más amigables con el medio ambiente. A nivel de finca el desarrollo de sistemas de rotación de pasturas, cercas vivas, riegos estratégicos, abonamiento y/o fertilización adecuada, sistemas silvopastoriles, conservación de forrajes o uso de subproductos de la

agroindustria son algunas tecnologías con que se cuenta para manejar estas variaciones.

**R.C.:** ¿Qué tipo de técnicas de suplementación diferentes a alimentos balanceados recomendaría usted como consultor a productores de leche y carne en el Valle del Cauca para mejorar sus sistemas productivos?

**F.M.:** El concepto de concentrado es un producto que como su nombre lo indica “concentra la energía y la proteína” en un solo alimento, no es un tema comercial como se ve en la región. En el mundo se basa la alimentación de bovinos para carne y leche en dos grandes cultivos de base que son maíz y soya, y a partir de allí se generan gran cantidad de subproductos.

El uso de pasturas o forrajes es la base de la alimentación de un bovino, pero esta sólo alcanza para suplir el 50 o 60% de la potencia productiva del animal, por lo que se requiere de desarrollar nuevas alternativas, si se quiere expresar el potencial genético que llega a la región. Eso sería tanto como comprarse un Ferrari y tratar de tanquearlo con Diesel, el motor no aguantaría. Si queremos mejorar la producción de leche y carne debemos acompañar el desarrollo genético con un buen desarrollo nutricional y para ello hay diferentes metodologías.

**R.C.:** ¿Qué concepto tiene de la utilización de henos, ensilajes, agroforestería, bancos de proteína, bancos de energía, bloques nutricionales, entre otros?

**F.M.:** El uso de sistemas que integren el pastoreo con otras fuentes de nutrición como los bancos de proteína o energía son alternativas en la medida que logro medir la cantidad de materia seca que el animal consume; muchas fincas hoy trasladan alimentos a sus animales que gran parte son agua y se logran resultados similares que lo que se obtendría con sólo pasturas, generando mayores costos por aumento de requerimiento de mano de obra o por transportar un recurso con altos niveles de agua (recuerden que el mejor negocio del mundo es vender agua, pero el peor es trasportarla).

El uso de núcleos y bloques nutricionales son alternativas que pueden acompañar estrategias nutricionales y hacia el futuro los ganaderos tendrán que reconocer que alternativas como las raciones parciales mezcladas (RPM) serán unas buenas fórmulas para mejorar la productividad.

**R.C.:** La producción de forraje en Colombia es de carácter estacional, razón por la cual hay abundancia y sobrante de alimento para rumiantes en época de lluvias y por el contrario, se presenta escasez y/o pérdida de nutrientes en época de sequía, ¿qué tecnologías recomendaría para superar esta problemática que afrontan la mayoría de productores no únicamente del trópico bajo, sino del trópico medio y alto?

**F.M.:** Son muchas las técnicas de conservación que pueden usarse en estos procesos, tales como ensilajes, henolajes o raciones parcialmente mezcladas, pero para que esto tenga éxito tendrá que tenerse en cuenta que los recursos voluminosos sean generados en granja (ensilajes, tamos, henos, etc), mientras que los subproductos a usar, tengan un valor nutricional y económico adecuado (hoy en la región esto no sucede, sólo por poner un ejemplo, solo la melaza tiene en la región valores proporcionales entre 40 a 50% en el precio de venta y es poco lo que verdaderamente aporta a la ración). Por ello, apóyense en zootecnistas o nutricionistas que logren ver esas diferencias y establezcan raciones que cumplan con los requerimientos de los animales con una buena relación de costo beneficio.

**R.C.:** El uso de sistemas silvopastoriles es una alternativa sostenible para la producción de rumiantes, sin embargo, hay especies de gramíneas que son intolerantes a la sombra; al respecto ¿qué modelos o arreglos silvopastoriles recomendaría al productor para utilizar al máximo el potencial que brinda esta tecnología?

**F.M.:** Desde el punto de vista técnico la Dra. Ana Primavessi (Brasil), estableció que un sistema silvopastoril se configura por la agregación de mínimo 40 árboles por hectárea,

es decir algunas fincas con árboles ya contienen este tipo de sistemas, ya organizar un “Arreglo silvopastoril dirigido”, puede tener tres estratos que incluyan una gramínea o mezclas de gramíneas con leguminosas, una arbustiva (como Leucaena, Botón de oro o Tilo), y algunos árboles. La clave es trabajar en el ciclaje de nutrientes, la emisión de GEI y la extracción o acumulación de nutrientes en el sistema. No hay que pensar sólo en un arreglo de acuerdo a una tecnología o a una moda que sean la única solución, pueden existir diferentes formas para llegar a hacer un proyecto verdaderamente sostenible.

**R.C:** Las deficiencias o excesos de minerales en el eje suelo-planta-animal se generan por interacciones muy complejas entre estos componentes del sistema ganadero. Al respecto, una baja disponibilidad afecta el crecimiento de los forrajes y se asocia con problemas reproductivos de bovinos, en tanto que el exceso puede producir efectos adversos para los pastos y para los animales: **¿Dan los ganaderos del Valle del Cauca la importancia que merece este tema de tanta trascendencia? ¿Cuentan con análisis de suelos de sus fincas? ¿Conocen los requerimientos de minerales de los animales y la proporción en que estos requerimientos son cubiertos por los minerales que brindan las pasturas?**

**F.M.:** Este es un tema que ha sido lento y en algunos casos de difícil cambio, las ganaderías de avanzada reconocen que es importante trabajar en disponibilidad de los minerales en los suelos, los pastos y los forrajes, pero se debe hacer mayor medición de los mismos y ser sistemáticos con la información. Allí creo que nos hemos quedado con el hecho de usar un alimento o una sal mineral de una casa comercial reconocida, cuando en otras zonas o países estamos realizando una nutrición de mayor precisión, para ello se requiere de apoyo de laboratorios especializados, tecnologías como las correlaciones con drones que seguramente van ayudar, pero lo que realmente cambia las tendencias, es que el productor se apropie de la importancia de la información como la manera de mejorar su productividad.

**R.C:** Como usted sabe, el precio del dólar es muy volátil y los productos balanceados dependen en gran parte de materias primas importadas para su elaboración. Ello hace que los sistemas de producción avícola y porcina que basan sus dietas, en estos modelos nutricionales con mayor participación en la estructura de costos comparado con la ganadería, pasan por una situación más complicada. **¿Qué estrategia alimenticia recomendaría a estos gremios de la producción para mantener unos ingresos más estables y sostenidos?**

**F.M.:** El asunto pasa por un tema político muy complejo, que no sólo contiene el concepto de seguridad y soberanía alimentaria; sino, que integra la necesidad de hacer una “planificación país” que incluya estos elementos dentro de la discusión; pero para que ello realmente sea una realidad deberá tener una política agraria en que prime la nutrición de los colombianos y que sus excedentes serían la exportación como sucede

en los países desarrollados y en donde no primen los intereses de unos o de otros; sino, donde se estudien modelos de desarrollo agrario de largo plazo entre el Estado (no sólo los gobiernos de turno), la academia, los entes de investigación y los productores.

Pero como siempre la solución no sale en nuestro país del “deber de las cosas”, por ello creo que seguirán primando los intereses de uno u otro (y esto lo digo en las dos tendencias políticas marcadas hoy de la sociedad), siendo esto una lástima para nuestro futuro, así que no soy muy optimista en el desarrollo de verdaderas políticas agrarias; sin embargo estoy convencido que somos los propios productores y con nuestra organización de los sistemas productivos, que podemos hacer verdaderos cambios, por ello modelos de otras regiones como Antioquia, con sus aciertos o desaciertos, han logrado cambiar el rumbo productivo y económico de una región.



Importado y distribuido por

**INSMEVET**

Conoce nuestra línea completa [www.insmevet.com](http://www.insmevet.com)

## DUNLOP SNUGBOOT

**Pioneer**



**Wildlander**



**Workpro**

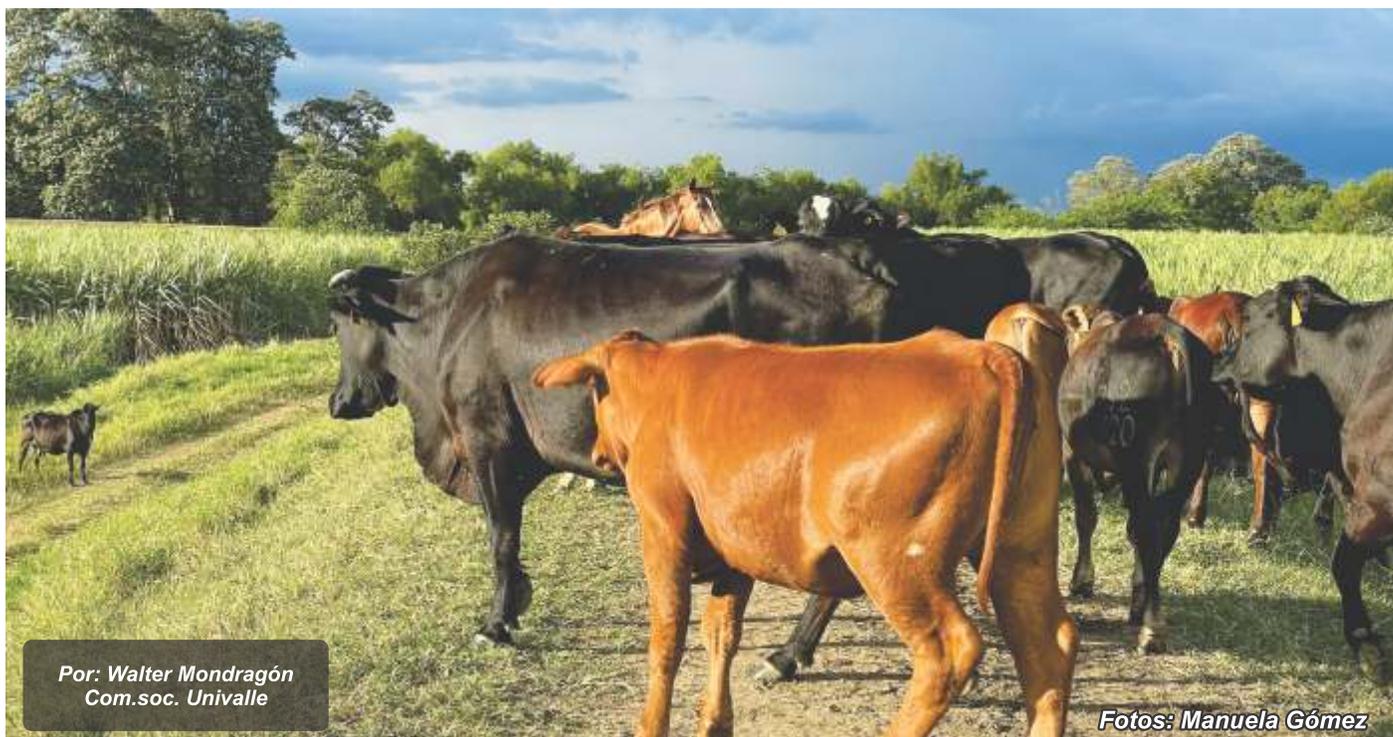


**SNUG  
BOOT**

Tels: (571) 231 8440 - 231 8059 / [servicioalcliente@insmevet.com](mailto:servicioalcliente@insmevet.com)  
Calle 67 A No. 68 B - 57  
Bogotá - Colombia



# LA MORALBA: UN CICLO GENÉTICO COMPLETO



Por: Walter Mondragón  
Com.soc. Univalle

Fotos: Manuela Gómez

Jesús María Gómez aspira a que toda su ganadería sea Brangus. Lleva quince arduos años en la consecución de ese objetivo difícil, en esta zona calurosa del centro del Valle del Cauca, en la que en el plan la temperatura promedio es de 26°C, pero, él fortunadamente cuenta para ello con una finca denominada la Moralba que tiene tres pisos térmicos, a saber: la planicie de 240 ha, de las cuales hay sembradas 156 ha en caña de azúcar, y una zona aledaña de quebrada topografía, que va desde el plan a 1.000 m.s.n.m., hasta los 1.400 m.s.n.m. con temperaturas promedio de 22°C y empinándose hacia el occidente alcanza los 1.650 m.s.n.m. con un clima medio que baja hasta los 18°C., en Buga, donde tiene la cría y el levante, y en otro lugar no lejos de allí, en el colindante municipio de Yotoco, a la altura de Puente Tierra, otra finca llamada

“El Anheló” donde tiene la ceba, y las condiciones de la tierra son mejores, aunque aún difíciles para estos animales, cuyo componente Angus es originario de Aberdeen, donde pacen bajo la eterna bruma escocesa.

No obstante, en su clima fresco dada la cercanía con el lago Calima, el rocío puede durar hasta altas horas de la mañana, y los vientos alisios o vientos secos del oeste, que provienen del mar Pacífico, contribuyen a la frescura de esta tierra fecunda donde la capa orgánica llega al 9%, además de ser una zona del piedemonte de la cordillera Occidental.

Allí, actualmente, tiene novillos 3/8 Brahman por 5/8 Angus, es decir, Brangus, pero “ya estoy haciendo los toretes, mediante la transferencia de embriones certificados, y a las novillas para empezar a inseminar un nuevo lote; después, con el tiempo quiero llegar a tener terneras hembras 5/8 Angus; y allí prácticamente ya termino, mejor dicho llego a los cruces; más adelante el objetivo es trabajar con semen importado para preñar estos animales, y posteriormente seleccionarlos y meterlos a la Asociación Brangus e ir haciendo ya ganados trazables con registro e incluso, sacarlos a pista por si hay uno que otro ejemplar de show, que no pueden ser muchos, porque esos animales son muy mimados y se estresan” comenta Jesús María Gómez.



### Por el Amor a Moralba

Moralba, como su nombre lo sugiere, quiere decir “amor a Alba” y a la ganadería Brangus también, porque fue allí donde se inició la cría de estos animales, cuando a su propietario le dio por sacar adelante un proyecto del todo descabellado: el de traer ganado Angus, a estos soles, de hecho cuando le preguntó al doctor Guillermo Espejo (Q.E.P.D.) – quien por entonces lo asesoraba, considerado una autoridad en el campo- este le dijo:

*“No los compre porque se le mueren”* y en su afán de cruzarlos con las cebúes que ya tenía en el lugar volvía a preguntarle, y este le contestaba lo mismo *“... se le mueren”*. *“Finalmente no lo escuché; le dije a un sobrino que tengo en Caldas y nos fuimos por esa carretera resquebrajada hasta el páramo de Guasca (Cundinamarca) y contra la amenaza de semejante Biblia, los adquirí, eran diez, y los traje ... y cometí otro error, ¡los metí a el Anhelito! Se me murieron varios en cosa de pocos meses y el mayordomo me dijo don Jesús, usted debió fue llevarlos a la zona alta de la Moralba”* expresa Jesús María Gómez.

*“Claro, la altitud del predio el Anhelito no era para ellos, además la zona de alimentación es distinta”* observa el Doctor Javier Largo su asesor actual y quien pertenece al grupo técnico de Cogancevalle, y agrega *“es distinto cuando ya viene el cruzamiento con el Brahman, que le daría resistencia y adaptación”*. *“Entonces le dije a Jairo, el*

*mayordomo, que lleva conmigo 25 años, haga el favor los trae y ahí vamos viendo qué les damos, pero eso al principio era difícil”*, cuenta Gómez Escobar, allá en el Anhelito les dio Anaplasmosis, pero acá en Moralba les tocó comer rastrojo, y eso sí, beber agua la que se tomaran, y a pesar de estar a 1.600 metros, vivían metidos en la sombra todo el tiempo ... le resumo: los que se criaron no eran los más bonitos pero qué hijuemadre, lo que me interesaba de ellos no era su estampa ... sino sus testículos! Todavía estaba vivo el Doctor Espejo que tenía sembrada una alfalfa en el Cerrito y me vendía, también Luis Miguel Angel me criticaba, que a él también le había pasado eso con el Charolais, y así..., yo insistí y traje nuevos marrones, descubrí que el secreto era tener cantidad, para resistir a los que se murieran, como en las familias paisas, hacer todos esos cruces y avanzar hasta consolidar y fijar la raza resultado del cruce con el Brahman.

No me pasé a otras razas, ni dejo que se me cruce por azar con otras razas, porque si usted maneja varios cruces cómo controla que no se le crucen unos con otros, no. Y afortunadamente, en la Moralba, no tengo vecinos que tengan ganado como para que se pasen de noche, además, hago una selección fuerte al término del destete, animal que no cumpla con los parámetros, se va para ceba o al sacrificio, además uno ya los ha tanteado y sabe con el tiempo que este es tal con tal, así sé que es el cruce correcto, es la ventaja de haber hecho el ciclo completo”, observa el productor.

## “Compré unos aguandales”

Creo que el ganadero primero tiene que ser agricultor; cultivar los pastos, y la sombra, adecuar los terrenos, esta fue la primera labor cuando compré acá, las 240 plazas estaban destinadas a la caña, yo empecé a adecuar los callejones sembrándoles estrella y a la zona de préstamo de las orillas (que eran unos aguandales) para meterles ganado, y las tierras de la parte alta que cubre alrededor de 1.250 plazas que no servían para nada, pero tenía buen agua; hoy tengo allá una trituradora porque resultó rica en diabasa, y bien arriba un bosque que cedí al municipio de Buga con el compromiso que como ganaderos debemos tener.

Posteriormente, lo primero, fue hacer análisis bromatológico, de modo que se dividió en siete zonas agroecológicas; hay solamente una parte ácida, en la parte de arriba de lomas muy ordinarias, de la misma manera que encontré varias edificaciones, buena parte de las cuales se organizaron, dejando las necesarias para residencia de los trabajadores, hasta un gallinero había lo adaptamos para corrales. Luego se adquirió un pedazo adicional, en caña, en la parte sur, donde igual adecué los callejones y las zonas de préstamo que convertí en potreros y lo sembré en estrella. Entonces debimos esperar a cumplir todo este ciclo inicial de adaptación de los suelos y el montaje de las pasturas. En ese momento tenía el ganado blanco que se compró con la tierra nada más, que serviría de núcleo, para iniciar el proceso completo que llevó luego de tres lustros al Brangus de hoy.

Teníamos pasto argentina y agregamos la estrella en la parte de las zonas de préstamo, en el plan, sembramos en las zonas de ladera guinea mombasa, y braquiaria decumbens desde los 1.400 m hacia arriba, donde ha sido

posible, claro, también encontramos una zona a orilla de Cauca de yerba amarga, que nos sirve para ceba de animales. Como ya anotábamos antes los callejones de los cañaverales fueron cultivados en estrella con lo cual no sólo se logró abundante pastura para pastoreo que se obra con cinta eléctrica, sino que se ahorró su control químico, es decir no se desperdicia nada de lo que se produce, para ello cuento con un equipo de ocho personas de gran experiencia que se han ido formando en la finca.

## 20 Kilómetros de Vías

La extensión es grande, así es que cuando nos propones dar una vuelta a toda la finca, te digo que nos demoramos siete horas a caballo. Lo mejor es que tenemos vías, don Saulo Patiño quien fuera el dueño de estas tierras fue quien hizo las vías hace cincuenta años, las construyó con bulldozer cuando este todavía era a gasolina, imagínese el trabajo tan verraco. Cuando yo las cogí, las tierras estaban acabadas y me puse en la labor de mejorarlas, establecí la rotación y las zonas de confort donde los animales salen después de las cuatro de la tarde, los caminos rodean el plan, y también tenemos una vía que atraviesa toda el área de ladera hasta arriba, y ahí hemos ido adecuando el suelo.

La verdad es que cuando Uribe y Chávez pelearon vino la crisis porque el precio del ganado se cayó, pues nuestro mercado natural era Venezuela, y hubo una época en que nosotros trabajábamos por hacer el mandado, no más, pero esa crisis nos obligó a reinventarnos, a encontrarnos con otros ganaderos para ver qué hacer, **por fortuna apareció el Círculo de la Excelencia Ganadera impulsado por Cogancevalle y Tecnigan** (en esa época), entonces hacíamos reuniones y

# TIP GANADERO

RECUERDE TENER ÁRBOLES Y LEGUMINOSAS EN SUS POTREROS PARA REDUCIR LA INDIGENCIA DE GAS METANO Y CARBONO QUE EMITEN SUS ANIMALES, BENEFICIANDO A SU ECOSISTEMA Y EL MEDIO AMBIENTE EN GENERAL.

nos daban consejos, hicimos amistad y aprendimos de las experiencias de unos y otros, ahora con la pandemia nos hemos alejado, pero ya habíamos acogido sugerencias e introdujimos una innovación en manejo, la cual consiste en dejar en la ramada al ganado y enviarlo despuesito de las cuatro que baja el calor a la zona de confort, donde tienen buen sombrero, agua y sal, y un suplemento orgánico, el trabajador abre el broche de cerca eléctrica y los animales entran allí hasta la noche, a pastorear. En la loma se han forjado terrazas (curvas de nivel) a cierta distancia de los cañales, allá se tiene algún ganado en la mañana y en la tarde igual se baja a las zonas de confort, donde el animal tiene la libertad de quedarse o devolverse, el trabajador mide con cinta eléctrica lo que el ganado se va a comer; en la ceba manejo 12 animales x ha con ganancias de peso de 800 gr/día ... ya sé que es óptimo pero, con la asesoría del doctor Fernando Morales, pensamos meterle hasta más ganado inclusive.

La idea es estabular animales de 400 kilos que conviertan 1.400 gr/día, para en tres meses llevarlos a 550 kilos y sacarlos al mercado, dándoles el mejor alimento posible, ofreciéndoles dos kilos de concentrado diario, además de la pastura, porque no es sólo la raza lo que garantiza la excelente conversión, son muchas cosas: es la finca, el manejo de praderas, la nutrición, el agua, las condiciones ambientales que permitan la expresión fenotípica y genotípica de la raza y un manejo distinto, como es el que implantamos; aquí, tenemos el ganado para reposición... llevamos años reteniendo vientres para garantizar el proceso genético y darle continuidad. El cebú ya se acabó por completo; y las medias, ya casi que están terminando y ya empecé a vender hembras 5/8 que castigo por fertilidad.

### Del Angus Azul al Brangus

La verdad es que tener ganado Angus es como tener dinero en efectivo, donde quiera que uno va, encuentra la etiqueta Angus Azul, como sinónimo de carne de calidad, en Londres, recuerdo, me acerque a una vitrina y ahí estaba la carne, con etiqueta Angus Azul, y el precio

era de once libras esterlinas el kilo, hace cinco años, imagínese, convierta a pesos y le dará 56 mil pesos, obviamente en Colombia lo que se paga por calidad en Brangus es mínimo, cien pesos de más por kilo; en esta zona, claro, en Bogotá te pagan hasta 500 más por kilo, hará dos meses me compraron un viaje de Bogotá para un ensayo que están haciendo para el tema de la sostenibilidad, acá en la loma tengo silvopastoreo, y fue como un reconocimiento también a mi trabajo, porque ellos se llevaron el ganado para el CIAT, donde están haciendo un ensayo con este ganado para ver que tanto pueden minimizar con ellos, la producción de gases efecto invernadero en ganadería. Yo estuve siguiendo ese experimento, en el que registran todos los eventos diarios de cada novillo para lo cual le ponen un collar electrónico que emite información a un software.

No hemos hablado todavía de una anécdota, de cómo he palpado las bondades del cruce de Brahman x Angus, más allá de las citadas, y que sólo quien las ha vivido puede certificar, porque todo ganadero se pregunta bueno, ¿cómo gano yo con eso?, le cuento, tuve una experiencia que me dejó sorprendido; saqué a vender unos animales media sangre, junto con unas blancas, y oh sorpresa, siendo de la misma edad, alimentadas con lo mismo, hará una década, al pesarlas, las que eran medias tenían 93 kilos de más, en promedio, eso, en esa época era como 400 mil pesos de más por vaca, eso es plata, porque en el descarte de la misma finca en el mismo corral, ver que al final de la labor van a valer 400 mil de más que las blancas..., es mucha ventaja, algo que si uno no lo ha vivido nadie le cuenta.



Otra anécdota: un comprador vino y me dijo, hombre don Jesús, están buenos, pero quiero más cobertura ... unos animales más engrasados ¡Qué hago para eso! Y yo le respondí ahí mismo: ¡Pues pagarme más ... ! Es que tengo que dejarlos más tiempo y darles más comida para que engrasen más, después descubrí que el secreto estaba en castrarlos.

### La Ceba Brangus del Anheló

Era un ordeño cuando la adquirimos y la adaptamos a las necesidades de la ceba, son 22 ha en Puente Tierra, sobre los 1.450 m.s.n.m. cercana al lago Calima, de 7:00 a.m. a 4:00 p.m. permanecen encorralados con suplemento, agua y sal, luego, por un lado, se van al potrero y se comen el que le hemos destinado, igual se maneja con cinta eléctrica y la finca toda está cercada con cerca eléctrica.

En cuatro días se comen sus potreros respectivos y entonces se les entregan otros, y a los consumidos se procede a fertilizarlos con 100 kilos de úrea/ha; a los novillos no los empujamos, ellos tienen muelas y ganas de comer, las pasturas de braquiaria y la guinea son un bouquet, acá, gracias a la gruesa capa orgánica, tienen buena fertilidad los potreros, el ambiente es fresco y los animales ya se han ido adaptando, gracias a las bondades del cruce (Bos Taurus x Bos indicus) y cada año les abono con seis toneladas de pollinaza (y fosforita Huila) por hectárea. Aquí se tienen siete grupos de ganado, los potreros vienen en forma de franjas, los animales se pesan cada mes para llevar sus pesos por edades, y están organizados en forma de escalera descendente; arriba están los recién destetos y conforme suben de peso se van bajando, y en cuanto más gordos más cerca de casa, hasta su terminación.

Al principio me demoraba hasta cinco años para sacarlos al mercado, hoy mediante el ciclo completo que sigo en las fincas, a los 24 y 30 meses tengo animales de 500 kilos, es decir, hoy, estoy produciendo casi el doble del ganado que antes ¡Pero esto ha sido una lucha! Hemos luchado hasta para que los trabajadores estén amañados y contentos, a pesar de esto algunos productores viendo lo

bien manejada la finca, han querido sonsacarnos a los trabajadores, sin tener en cuenta que este sistema es manejado bajo algunas condiciones productivas que se deben cumplir y esto hace que se presenten algunas diferencias en los resultados, señala Gómez Escobar.

### Algo Más del Proceso Genético

Volviendo al tema de la genética Brangus, yo no hago trasplantes de embrión acá, lo hago con la empresa Boga, reputada como lo mejor en trasplantes genéticos que hay en Colombia, la última vez que fui a Agroexpo ellos tenían la Brangus campeona sudamericana exhibiéndola. El doctor Juan Hoyos lleva el proceso, yo le escojo 40 donadoras y él va y las palpa y me confirma si están aptas o no, después las pone en sincronización y después vuelve con los oocitos. A mí me cobra cuando ya están palpadas a los noventa días de gestación, por lo general nacen de seis a ocho de las 40 referenciadas.

Esto no es tan fácil como contarlo, pero me bandeó vendiendo toretes o sea una parte la vendo y otra la cebo, eso sí, sin papeles, a precios muy diferentes, como para que los productores se animen, pues la idea es impulsar la raza. Si usted compara un animal de una raza con otra, usted está viendo es el individuo, o sea, le van a decir este es más largo, este es más bonito, este es de mayor capacidad torácica, y así se hacen las comparaciones, pero resulta que ahí es donde tenemos el error porque en realidad la raza tiene que tener alguien que diga de sus ventajas como raza: ¿yo ya le dije que me ahorro hasta la mitad del tiempo en sacar mis animales Brangus de 500 kilos? Sí. Y le reitero, su carne es apetecida en el mercado por su ternera y marmóreo.

*“La carne en el mercado internacional vale por la grasa que tenga y la ternera, de eso depende el buen sabor de la carne, el marmóreo es grasa interna, se puede apreciar una punta de anca y no es visible la grasa, pero ahí está interna”, observa el doctor Javier Largo.*

Aquí todavía el Brangus es barato, relativamente, puesto que no se paga bien paga la calidad, y por esto hay que ir pensando en exportar, bien sea en pie o en canal, y como valor agregado se proclama que es carne verde producida con pasturas, lo que ya es un nicho de mercado ecológico importante. El ganado ha subido de precio recientemente, gracias a que se están moviendo las exportaciones y el precio se dolarizó, habiendo quedado abierto un espacio en el mercado interno.

Pero en el Brangus no únicamente hay que hablar de la calidad de la carne y la rapidez de la conversión sino de sus ventajas reproductivas, de la habilidad materna, de los terneros al nacer que son pequeñitos y nacen fácil, las vacas mismas pueden parirlos lo que no pasa en otras razas finas, donde el 50 o 70% de los partos son asistidos, lo que incide en los indicadores reproductivos, los animales Brangus dan buena leche, por lo cual lo cual es toda la leche para el ternero, por eso pueden llegar a pesar más de 200 kilos antes del destete; *“Pese a su ubre discreta, puede albergar mucha leche, pero no serviría para lechería porque va soltando la leche poco a poco, entonces habría que ordeñarla todo el día, lo que si puede hacer el ternero, esto hace la raza ideal para carne”* observa el doctor Largo, quien entre otras cosas, actúa como guía en el tema de inseminación en La Moralba, donde 37 novillas esperan ser preñadas.

Otra ventaja del Brangus es la nobleza, he comprobado que estos animales, cuando llegan al 5/8, son dóciles, lo que hace su manejo más fácil, el 3/4 suele ser nervioso, cabe anotar que, en El Anhelito, actualmente se vende novillo gordo, a media ceba (320 kilos) y toretes también, para reproducción.

El Brahman aporta rusticidad pero igual se puede cruzar con otras razas dependiendo de lo que se quiera, con Gyr, por ejemplo, pero el Brangus, es Brahman x Angus y pare de contar; esta es una raza sintética que se ha popularizado continentalmente y se puede comprar semen en Argentina, en Brasil, en EUA, ya se manejan toros por catálogo, estamos buscando el termo con la asesoría del doctor Largo de Cogancevalle para las novillas,

y entonces entrar a sincronizarlas e inseminarlas, es halagüeño este objetivo precisa el propietario.

**“Yo vivo agradecido también con Cogancevalle, he conocido muchos asociados más, allá compro para retribuir los beneficios y tengo la asesoría de médicos que me apoyan en lo que necesito como el doctor Javier Largo, aquí presente” precisa el productor bugueño.**

En efecto, desde hace varios años, nuestra Cooperativa ha estado presente en el proceso de mejoramiento genético seguido en La Moralba y El Anhelito, y en la actualidad, está asesorándoles en cuanto a reproducción y sanidad del hato, asistencia técnica y recomendaciones cada vez que así lo requiere el productor, y mediante la visita mensual a estos hatos por parte del Médico Veterinario Zootecnista Javier Alfonso Largo, quien además contribuirá, a futuro, en sus nuevos proyectos.

### Reiterando en el Proceso Completo

Otro secreto, que no es secreto, la pasturas, su calidad debe ser la misma, aquí y allá, a estos animales hay que darles alimento de buena calidad siempre, no sirve darles hoy bueno y mañana regular y malo, no!. O se les da bueno todo el tiempo o regular todo el tiempo según los objetivos que se tengan, no desigual porque se desequilibran.

**El ciclo completo es así: digo estas son las generaciones que hicimos: cebú x Angus; 1/2 Brahman x 3/4 Angus, y 3/4 Brahman x Angus, para llegar al cruce final 3/8 Brahman x 5/8 Angus que es propiamente la raza sintética Brangus.**

**También es posible un camino más largo para hacer una ganadería Brangus que es coger una ganadería cebú y meterle Brangus, y dejar que se vaya conformando por absorción.**

# RINCÓN EDUCATIVO

## CAPACITACIONES VIRTUALES COGANCEVALLE



### DESTACADAS

Impacto del Strés Bovino.

Afectaciones a la Ganadería, a causa del Covid.

Control Estratégico de Moscas.

Manejo de Software Ganadero 1ra. Sesión.

Ganaderá Sostenible.

ICA Brucelosis y Tuberculosis Bovina.

Manejo de Software Ganadero 2da. Sesión.

Fertilizantes Mineral Organicos.

Plan 9045, como evitar la perdidas de Lactancia.

Control de Endo y Ectoparasitos en Bovinos.

Sistemas Silvopastoriles - Nutrición en Bovinos.

Flujo de Caja - Como tomar decisiones en la Finca.

Manejo de Software Ganadero 3ra. Sesión.

Nutrición en Sistemas de Producción de Leche.

**ENCUENTRA TODAS NUESTRAS CAPACITACIONES EN:**

**[WWW.COANCEVALLE.CO/CAPACITACIONES-VIRTUALES-COANCEVALLE-2020-2021/](http://WWW.COANCEVALLE.CO/CAPACITACIONES-VIRTUALES-COANCEVALLE-2020-2021/)**

# VERÓNICA OLAYA DE LOTERO IN MEMORIAM



**T**ristísimamente porque la muerte de una madre buena y santa siempre será inaceptable, y de la manera más respetuosa y solidaria hemos de manifestar hoy, 14 de septiembre de 2021, nuestros sentimientos de pesar por el fallecimiento de Verónica Olaya de Lotero, la señora madre de nuestro vicepresidente del Consejo de Administración de Cogancevalle Alfonso Lotero Olaya extensivos a su nieta Laura Lotero. Fue doña Verónica una mujer admirable, siendo una de las graduandas de la primera promoción de la Escuela de Enfermería de la Universidad del Valle, allá por el año 48 del siglo pasado, viniendo de aquel caluroso municipio de Villavieja Huila, a 430 m,s,n,m., aceptó ir a hacer su pasantía en Santalucía ubicado a tres mil metros de altura, en esa montaña helada de entonces, pero llena de calor humano donde conocería a Manuel Lotero quien porfiaba con una finca de ganado, donde igual tenía cultivos de papa, y sería su esposo, hogar del cual nacieron dos hijos Eufemia y Alfonso.

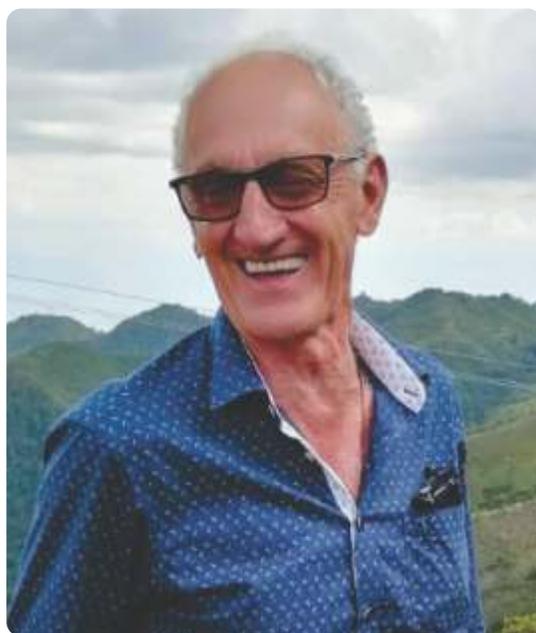
Madre amorosa y esposa ejemplar, Doña Verónica, se caracterizó desde aquel entonces por su sentido de humanidad y vocación de servicio a las comunidades del entorno de la alta montaña tuluëña, habiendo liderado, junto a doña Alba de Botero (Q.P.D) productora

ganadera de muy grata recordación también, la creación del puesto de salud de Santalucía, y más tarde, hizo parte de los impulsores del centro de salud de Barragán, esos corregimientos de Tuluá, donde igual puso su profesión al servicio de dichas comunidades.

Verónica Olaya de Lotero vivió una vida larga y fecunda en el amor a Dios, su familia, allegados, y vecinos con quienes compartió plenamente dichas y penas, a la par que desarrollaba una labor encomiable en Unicancer, San Exequiel Moreno, y Coagalbasa, de la misma manera que hizo parte en su momento de Cogancevalle, y de Lácteos Santalucía. Humanitaria y servicial apoyó en cuanto fue preciso a sus vecinos, al Ceet y otras entidades de servicio social, apoyó en sus estudios a seminaristas vinculados a la Basílica de Buga, y fue por sobre todas las cosas amiga de sus amigas a quienes sobrevivió, de doña Dora Marulanda, y doña Alba de Botero.

Vaya pues nuestro fraterno abrazo solidario a nuestro asociado y directivo Alfonso Lotero, en unión a su hija y demás familiares, allegados, amigos y personas que la conocieron en dichas comunidades, en esta hora difícil, en nombre de todo Cogancevalle, sírvanles de consuelo su ejemplo, vida y obras.

# RECORDANDO A HÉCTOR CÁRDENAS



**S**antalucía está de luto, los ganaderos y cultivadores de la alta montaña de Tuluá y Buga, están consternados, falleció uno de sus impulsores de toda la vida el 16 de agosto de 2021- Héctor Cárdenas Marulanda, el hijo de Ovidio y de Carina oriundos de La Mesa, corregimiento de la montaña bugueña, grandes personas, productores campesinos quienes dieron al mundo una familia numerosa, Héctor fue el segundo de catorce hermanos, nacidos en las fincas de sus progenitores:

La Lorena y la Morena, allí discurrió su infancia feliz donde aprendió a reír, amar y soñar, luego, con el fin de que los hijos estudiaran, la familia compró una casa en la zona urbana de Buga, estadía que aprovechó para estudiar su bachillerato técnico agrícola en el ITA, enamorado de Floralba Naranjo Marulanda una persona llena de virtudes, se casó con ella cuando tenía 23 años y juntos decidieron irse a administrar la finca la Morena de su señor padre y a fuerza de trabajo tesonero y visionario adquirieron la primera finca de su propiedad, a la que nombraron tiernamente Patio Bonito, ubicada en Santa Lucía, donde vivieron cinco años para bajar luego a la zona

urbana, cuando reparando en que debían poner a estudiar a Beatriz la hija mayor, y desde luego, pensando también en que pronto entrarían en su ciclo educativo, Judith Viviana y César Augusto quien heredó de él su maravilloso sentido del humor.

Héctor compraría luego, la finca Costa Rica, ubicada cerca de La Mesa, finca que legaría a su descendencia.

Fue una persona tenazmente trabajadora, alegre y dicharachera, responsable con el trabajo y su núcleo familiar, los tres hijos de su matrimonio nacieron en Buga, pero se criaron en el espacioso campo de Patio Bonito; sus amigos y cofrades de Cogancevalle, Guillermo Valderrama, Alfonso Lotero, Ariel Gutiérrez, Julio Botero, los Carvajal, Jairo Giraldo y tantos otros santaluceños lo extrañan. Nuestro abrazo solidario a sus hermanos, su esposa Floralba, a sus hijos, a sus compadres, compañeros de fiestas, de negocios y labores, a los asociados que le conocieron y trataron. Muy a pesar de ti, de tu partida: la luz que irradiabas no se oscurecerá.



**Energía solar  
Cercas eléctricas  
Sistema de riegos.**

**Ferragro** Líderes en energía solar, cuenta también con diseño, montaje y puesta en marcha de cercas eléctricas y sistemas de riego.

Con productos de **calidad y alta tecnología**, **Ferragro** contribuye a la sostenibilidad del medio ambiente y al ahorro de nuestros clientes.

[www.ferragro.com](http://www.ferragro.com)



Bogotá: Avenida Troncal de Occidente Km 1 Vía Bogotá Facatativa , Costado Norte Bodega 55/Tel: (1) 7420414  
Itagüí: Cra 42 # 5-34/Tel: (4)4483797-3008209721  
Montería: Calle 29 # 39-82 Local 2 Vía Planeta Rica /Tel: 3146152388  
Bucaramanga: Cra 15 # 15-127 Km 6 Vía Giron/Tel: (7)6460023  
Cali: Vereda Cauca Seco Condominio Industrial la Nubia Bodega 86 Km 1.5 Vía Cavasa, Candelaria Valle/Tel: (2) 4358311  
Barranquilla: Cra 9G # 110-187 Bodega 68 Parque Logístico Caribe Verde.

# CÓMO SER MÁS EFICIENTES EN EL MANEJO Y CONTROL DE MALEZAS

**Identificación  
de malezas:**  
Nombres, sectores  
y época del año.

**SIGAMOS  
ESTOS  
3  
PASOS**

**Diagnóstico  
del potrero:**  
Evaluar, observar  
el pasto, los animales  
y el porcentaje de  
malezas.

**Elección de  
producto:**  
Dosis, preparación  
y momento de  
aplicación.

Conoce nuestras soluciones

**Escorpión**  
HERBICIDA SL

LA FÓRMULA DE  
TRADICIÓN DEL GANADERO  
COLOMBIANO

**Campero**  
HERBICIDA 302 SL

**Lindero**  
HERBICIDA 200 EC

**Guadaña 75**  
CIPERICIDA W/G

**Panzer**  
HERBICIDA 648 SL

SOLUCIONES PARA LA PROTECCIÓN Y NUTRICIÓN DE CULTIVOS Y POTREROS

[www.invesa.com/agro](http://www.invesa.com/agro)

Agro / Invesa  
Invesa\_sa

**Invesa**  
La Compañía Amiga

# Protección para el rebaño, tranquilidad para el productor

La vacuna contra las clostridiosis más completa del mercado.

**Excell 10:** protección contra 10 clostridios incluidos el Tétano y el Botulismo.

